

BRA UPPSLUTNING PÅ RENTALFÖRETAGENS HÖSTMÖTE

En tidning för och om maskinuthyrningsbranschen

RENTAL

SVENSK

TIDNING

Nummer 6-2023 November - December 2023 • Årgång 22

**EN KUNGLIG BYGG-
ARBETSPLATS I DANMARK**

**WORLD OF
CONCRETE
FIRAR 50 ÅR**

**NU KOMMER
DINGLI TILL SVERIGE**

**MÖT NYA VON ARX
UNDER SVENSK LEDNING**

**KNAPPT ETT ÅR KVAR
TILL DEMCON 2024**

**2023 ÅRS
LIFTNYHETER**

Bosch lanserar
PROCORE18V+

Great Place to Work certifierar
HYDROSCAND AB

Hilti lanserar
HIT CT-100

HAMMS BATTERIDRIVNA TANDEMVÄLTAR VISAR SINA STYRKOR I PRAKTIKEN

Zip-Up Svenska AB ny återförsäljare för JLG i Sverige.

JLG®



JLG®

INSTANT ZIP-UP

Zip-Up Svenska AB Stockholm
Tel 08-97 04 80 | www.zipup.se

Zip-Up Svenska AB Göteborg
Tel. 031-23 07 20 | www.zipup.se



Genie GS-4046 E-drive

Arbetshöjd: 13,94 m
Lift kapacitet: 350 kg
Liftens bredd: 1,17 m
Plattformens längd: 2,26 m
Plattformens längd utfälld: 3,18 m
Plattformens bredd: 1,16 m
Vikt: 3117 kg

DU BEHÖVER INTE HÖRAS FÖR ATT SYNAS

Upptäck våra eldrivna saxliftar

LIFTEXPERTEN 

031 - 20 20 05 • 08 - 721 70 05
liftexperten.se

**AUKTORISERAD GENIE
ÅTERFÖRSÄLJARE**

SVENSK Rental TIDNING

EN TIDNING FÖR OCH OM MASKINUTHYRINGSBRANSCHEN



24 Nu kommer Dingli till Sverige

Dingli är den kinesiska tillverkaren av lifftar och arbetsplattformar som grundades 2005 och som på 18 år placerat sig bland en av världens största tillverkare av lifftar. Sedan september i år har man eget försäljningskontor i Sverige som täcker in bolagets verksamhet i Norden och Baltikum.

34 Höstmöte



I november höll Rentalföretagen sitt höstmöte och intresset för att samlas och föra branschen framåt fortsätter med ökad styrka.

52 Von Arx



2019 tog han över den välkända schweiziska tillverkaren Von Arx som nu släpper sin nya serie av stoftavskiljare för professionellt bruk. Möt Fredrik Åkermark och nya Von Arx.

INNEHÅLL

4	Ledare
6	Business
7	Kommentar
8	Business
10	En Kunglig byggarbetsplats
12	Tema: Lifftar och kranar
21	Liften
22	Nyheter
24	Dingli till Sverige
28	Nyheter
34	Rentalföretagens höstmöte
39	Tema: Teleskoplastare
41	Nyheter
43	Tema: Byggställningar
46	Demcon 2024
51	WOC 50 år
52	Von Arx
58	WEDA i Filippinerna
60	Modulutskottet
63	Suncons värmare
64	Nyheter

NÄR AGNARNA SKILJS FRÅN VETET

Då lider året mot sitt slut på allvar. Ännu ett minst sagt händelserikt år, på ett ganska tråkigt sätt. Få är ljuspunkterna i den tid vi lever tyvärr. Kriget i Ukraina fortlöper och konflikten mellan Israel och Gaza-remsan fortgår även om det blev vapenvila några dagar. Lågkonjunkturen är ett faktum. De som dock är ganska ljusa är att inflationen verkar sjunka tillbaka om än långsamt. Stämmningsläget är kanske inte riktigt så nattsvart i branschen även om man får den uppfattningen när man lyssnar på nyhetsrapporteringen i media. Vi pratar regelbundet med både entreprenörer och leverantörer. Visst gnälls det en del om projekt försenas eller läggs på is. Konkurserna har ökat både bland entreprenörer och leverantörer men det är ganska ojämnt. Många vittnar också om att jobben faktiskt finns där. Det kanske låter lite tråkigt för en del men de företag som sköter om sitt hus eller sin verksamhet klarar sig



bättre. Man kan låna ett citat från bibeln, när agnarna skiljs från vetet. Det ska löna sig att vara ärlig och uppriktig i sitt förfarande både privat och professionellt. Det finns som regel inga genvägar. Om man som entreprenör eller leverantör tagit den kanske både svårare och längre vägen som kanske inte gett den snabba avkastningen alltid, men som har rustat ditt företag på ett sätt som håller i längden så har man nytta av det när tillvaron börjar hårdna. Den här utgåvan av tidningen ger flera exempel på att kvalitet och seriositet i arbetet lönar sig, även om det kanske kostar på lite mer. Ett bra exempel är branschföreningen Rentalföretagens satsning på något som kallas Säker Specialist. Att med branschföreningarnas hjälp rusta sitt företag och sina anställda med rätt utrustning och utbildning för att göra ett bra arbete med hög kvalitet ska vara avgörande för att ge slutkunderna den bästa servicen. Nöjda

kunder sprider, som bekant, dessutom goda rykten, kommer tillbaka och blir fler. Det är en ganska betydelsefull devis när konjunkturen är tuffare. Vi kan då bara önska att slutkunderna agerar på samma sätt och faktiskt väljer de entreprenörer och leverantörer som står för kvalitet och arbetar för att vara långsiktiga partners istället för att endast gå efter vad prislappen säger. Jag får väl passa på att flika in att detta gäller även i vår värld som branschtidning. När konjunkturen är dåliga drar många in på sina annonsbudgetar i hopp om att spara några kronor. Det pressas priser på annonser och minskas i antal införande. Vi som branschtidning kan möta detta till viss del men trots allt så kommer våra inkomster nästa uteslutande från annonsintäkter och de behövs trots allt för att hålla en så hög kvalitet i innehållet som möjligt. Vill därmed passa på att tacka alla våra annonsörer och läsare för 2023 och hoppas på återseende 2024. God jul och Gott Nytt År.

Jan Hermansson, Redaktör
jan.hermansson@svenskrental.se

VI HAR BILLIFTARNA SOM DU BEHÖVER
OAVSETT VAR DU BOR I SVERIGE

VERSALIFT
SWEDEN



Våra billifftar: Pick-up, skåpbil & chassies • Flera kan köras på B-körkort • Arbetshöjd från 10 - 100 m

Hitta mer information samt kontaktuppgifter på Versalift.se



GENERALAGENT FÖR **MANITOU**

scantruck

Rådfråga Scantruck om du vill **lyfta din verksamhet till nästa nivå**. Vi är generalagent för de kända **SENNEBOGEN** kranar, **Manitou** teleskoplastare, liftar och minilastare; **Weycor** hjullastare och vältar, **Geismar** järnvägsprodukter samt liftar från **GMG**, **PB Platforms** och **Platform Basket**. Vi erbjuder **marknadens största urval** av nya och begagnade maskiner – och vi håller igång din verksamhet med en nationellt, heltäckande serviceorganisation och kort reaktionstid. Kom förbi vårt huvudkontor i Rosersberg utanför Stockholm, där vi har 4.250 kvm under tak.

På återseende hos **Scantruck**



Scantruck är generalagent för Manitou, SENNEBOGEN kranar, Weycor, GMG, PB Platforms, Platform Basket och Geismar.



Hitta säljare och återförsäljare på
www.scantruck.se

Investerar i medarbetarnas säkerhet genom personlarm

Hydroscand har sina medarbetares välbefinnande som högsta prioritet. Genom att implementera personlarm kan Hydroscand AB ge ensamarbetande medarbetare ökad trygghet och försäkra sig om deras säkerhet.

Personlarm ger Hydroscands servicetekniker och butikspersonal möjlighet att larma direkt till SOS Alarm och snabbt få hjälp i händelse av olyckor, hot eller andra nödsituationer. Genom ett diskret tryck på larmknappen kopplas medarbetaren direkt till SOS Alarms larmcentral där en operatör tar emot samtalet och agerar efter den larmplan som tagits fram tillsammans med Hydroscand AB. SOS Alarm skickar sedan den hjälp som behövs till platsen.

Denna säkerhetsåtgärd visar Hydroscand ABs engagemang för att främja en säker och hälsosam arbetsmiljö.

”På Hydroscand är vi angelägna om att alla våra medarbeta-

re är trygga och inte utsätts för onödiga risker under arbetstid. Det är därför självklart att förse medarbetare som arbetar ensamma med personlarm. Ingen på Hydroscand ska känns sig otrygg på jobbet”, säger André Broström, konceptansvarig för Hydroscand SlangExpress.

”Det är en trygghet för mig med personlarm eftersom vi jobbar mycket ensamma och med stora tunga fordon på arbetsplatsen. Det känns bra att ha ett personlarm som en extra livräddning”, säger Gustav Jansson, servicetekniker på Hydroscand Göteborg Hisingen.

Hydroscand AB kommer att fortsätta sitt arbete med att vidta åtgärder och implementera lösningar för att säkerställa personalens säkerhet. Genom att prioritera medarbetarnas välbefinnande bidrar företaget till att skapa en arbetsplats som främjar trygghet, tillväxt och effektivitet.



EXPANDERAR I DALARNA

Hydroscand AB fortsätter sin framgångsrika expansion och stärker sin närvaro i landet. Hydroscand SlangExpress finns nu i Ludvika, vilket innebär att Hydroscand täcker hela Dalarna med sin mobila slangservicejour SlangExpress.

Hydroscand utökar sin tjänst SlangExpress genom att etablera sig i Ludvika. Det innebär att Hydroscand SlangExpress kan hjälpa kunder på plats i hela Dalarna.

”Vi är glada över att kunna erbjuda SlangExpress i Ludvika och därmed vara närvarande i hela Dalarna. Nu kan vi hjälpa fler av våra kunder i Dalarna med både akut service och förebyggande underhåll på deras hemmaplan”, säger Patrik Nygårds, regionchef i Dalarna på Hydroscand AB.

SlangExpress är Hydroscands mobila slangservicejour som hjälper kunder på plats med såväl akuta slangbyten som förebyggande underhåll. Hydroscand SlangExpress är en pålitlig partner för företag inom bland annat industri, entreprenad och transport. Tjänsten utgår från ett 50-tal orter runt om i Sverige, vilket säkerställer att kunderna har

tillgång till effektiv service över hela landet. Genom att etablera SlangExpress i Ludvika är Hydroscand redo att möta behoven hos både befintliga och nya kunder i Dalarna.

”Det är jättebra att vi nu har Ludvika som ytterligare utgångspunkt för SlangExpress eftersom det gör att vi kan vara på plats snabbare hos våra kunder runt om i Dalarna. Dalarna är en region som sträcker sig långt och att vi nu får en SlangExpress servicebuss till gör att restiderna blir kortare. Det innebär både att väntetiderna för våra kunder blir kortare och att vi hinner fler uppdrag”, säger Jesper Hellgren, servicetekniker på Hydroscand AB.

Den nya servicebussen från Hydroscand SlangExpress i Ludvika rullar redan och nås, precis som övriga Hydroscand SlangExpress, via telefonnummer 020-46 46 00.

Hydroscand AB certifieras av Great Place to Work

Hydroscand AB är stolta över att bli certifierade av Great Place to Work för andra året i rad. Den prestigefyllda certifieringen är ett erkännande av Hydroscands engagemang och dedikation för att skapa en trygg arbetsmiljö för sina medarbetare.

Under oktober 2023 certifierades Hydroscand AB av Great Place to Work. Certifieringen bygger helt på nuvarande medarbetares upplevelse av att arbeta på Hydroscand.

”Vi är glada och stolta över att bli certifierade av Great Place to Work. Våra medarbetare är vår största tillgång och det är roligt att få bekräftelse på att de trivs på Hydroscand”, säger Mona Frisk, HR-chef på Hydroscand AB.

Great Place to Work är en global organisation som bedömer och certifierar arbetsplatser över hela världen baserat på företagets kultur, ledarskap, förtroende och medarbetarnas engagemang. För

att bli certifierad av Great Place to Work krävs inte bara att medarbetarna trivs utan också att det råder en hög grad av rättvisa, respekt, stolthet och kamratskap i organisationen samt att ledningen inspirerar, informerar, visar uppskattning och utvecklar sina medarbetare. De organisationer som lever upp till de högt satta kraven för att vara ett great place to work får en certifiering som sträcker sig över 12 månader. Hy-

droscands nuvarande certifiering gäller från oktober 2023 till oktober 2024.

Hydroscand AB fortsätter sitt åtagande att vara en attraktiv arbetsgivare, genom att erbjuda en positiv och stimulerande arbetsmiljö där medarbetarna kan trivas och utvecklas. Certifieringen av Great Place to Work stärker Hydroscands position som en attraktiv arbetsplats och ett ledande företag inom sin bransch.



RENTAL FÖRETAGEN



**Mathias Boström, Fleet Manager
Ramirent och ledamot i Rentalföretagens styrelse.**

LÅGKONJUNKTUREN ÄR ETT UTMÄRKT TILLFÄLLE ATT FÖRFINA DEN EGNA VERKSAMHETEN

Äntligen lågkonjunktur, eller är det verkligen så för medlemmar och partners i Rentalföretagen? Visst det är en vikande marknad på kontors- och bostadsbyggande, främst då i storstadsregionerna. Men är inte en viss avmattning i marknaden ofta bättre för oss uthyrare då våra kunder historiskt inte varit lika benägna att investera i egna maskiner i svackorna? Vi får heller inte glömma de fantastiska projekt inom infrastruktur och industri som är i uppstartsfas eller redan är i gång. Dessa projekt kommer att rulla i många år framåt och sannolikt innebär det att en bättre konjunktur kommer att inträffa redan innan deras färdigställande.

Vad vill jag då säga med detta då? Jo, passa på att förfina den egna verksamheten. Öka kompetensen, genomför de förbättringsprojekt som inte har hunnits med hittills och fundera på nya erbjudanden. Kanske en ny, kreativ prissättning kan vara aktuell? Nyttänkande kommer att krävas av oss i framtiden för att täcka de ökade investeringskostnader och den gröna omställningen av vår maskin-

park. Att återinvestera en 10-12 år gammal maskin med en liknande idag är ofta ca 1,7 gånger dyrare och väljer vi en hybrid eller batterivariant så är den ofta upp till tre gånger dyrare än motsvarande som drivs av fossilt bränsle. Jag ser inte att marknadspriserna för hyror ökat i samma snabba takt vilket har lett till att våra rörelsemarginaler krympt så att vi nu måste bli bättre och effektivare för att överleva. Det här är nyttigt för oss. Vi har likt våra kunder inom byggsektorn varit otroligt konservativa under alla år och inte välkomnat innovationer och nya lösningar lika snabbt som andra branscher.

Vi får heller inte glömma bort att hyresaffären är mycket mer än att hyra ut maskiner och material. Jag tror att ni kan hålla med om att det är inom serviceleveransen vi snabbast kommer att kunna växa i framtiden, jag tänker inte då bara på transporter, etablering, avetablering och utbildningar utan mer på direkta konsultationer, projekteringar, deklamationer och redovisningar. Det är några exempel som kommer att förenkla våra kunders

vardag. Låt dem fokusera på det de är bra på för då blir vi inte bara en leverantör utan en stabil och hållbar samarbetspartner.

En viktig del i detta är att locka nya kompetenta medarbetare till vår bransch och här har Rentalföretagen sedan över ett år drivit ett kompetensförsörjningsprojekt med målet att det ska finnas en maskinuthyrningslinje på gymnasienivå. Tänk att kunna anställa en färdig "uthyrare" som från dag ett kan grunderna och direkt kan utvecklas till en kompetent medarbetare. För att nå detta mål startar man med ett lärlingsprogram och får ni just frågan att ta emot en sådan så svara ja och lägg lite tid och energi på hen, då garanterar jag att vi kommer att bli en attraktivare bransch i framtiden.

Nu är det snart dags att stänga böckerna för 2023 och blicka fram emot ett effektivare och kompetenshöjande 2024 där vi lägger grunderna för ökade rörelsemarginaler i framtiden. Med det sagt så vill jag även passa på att önska er alla en god jul och ett gott nytt år.

SVENSK **Rental** **TIDNING**
EN TIDNING
FÖR OCH OM DEN SVENSKA
MASKINUTHYRINGSBRANSCHEN

Redaktionsadress
Box 786, SE-191 27 Sollentuna
Tel. 0700-300 650, Fax: 08 585 700 47
info@pdworld.com, www.svenskrental.se

Utges av: SCOP AB

REDAKTION
Jan Hermansson, Chefredaktör och utgivare,
jan.hermansson@pdworld.com, Anita do Rocio
Hermansson, Vitor Hermansson, vitor@pdworld.com

Layout ansvarig: Markus Leo,
markus.leo@svenskrental.se

KORRESPONDENTER
Mikael Karlsson, Andrei Bushmarin, Jim Parsons.

Omslagsfoto: Genie

ANNONSER
Kontakta André Hermansson på telefon
070-979 0403, andre@pdworld.com eller
Svensk Rental Tidnings redaktion på telefon
0700-300 650 alt. maila info@pdworld.com

Svensk Rental Tidning distribueras i drygt 9.000 ex till läsare i Sverige. För beställning av tidning kontakta redaktionen eller vår annonschef. Prenumeration: Om du vill försäkra dig om att alltid få ditt exemplar kostar en helårsprenumeration 420 kr. Prenumerationsavgiften sätter du in på bankgiro 5435-9443, SCOP AB. Svensk Rental Tidning produceras av SCOP AB, Box 786, SE-191 27 Sollentuna. Copyright 2001-2022 innehas av SCOP AB. Uppgifterna i denna tidning lämnas med reservation för ändringar som skett under och efter detta nummers produktion. Utgivaren

ikläder sig icke någon ersättningskyldighet för i tidningen möjliga förekommande utslutningar, ofullständighet eller oriktighet. Eftertryck helt eller delvis, utan utgivarens godkännande förbjuds. För insänt ej beställt material ansvaras ej. Vi uppmanar dock läsarna att sända in textförslag och bilder till tidningen. Att det som insänds ej är originalhandlingar är insändarens ansvar. Om insänt material skall återsändas skall sändaren nogt ange detta.

KONJUNKTURBAROMETERN

November 2023

Många företag förväntar sig fortsatt ökade försäljningspriser

Barometerindikatorn minskade marginellt i november, från 84,9 till 84,6. Sju av tio byggföretag uppger att efterfrågan är så låg att den begränsar byggandet. Priserna förväntas öka i alla sektorer i näringslivet förutom i bygg- och anläggningsverksamhet där företagen tror på minskade priser.

Tillverkningsindustrins konfidensindikator minskade marginellt och visar för tredje månaden i rad på ett normalt stämningsslag. Bilden skiljer sig dock kraftigt mellan olika branscher. Särklass starkast är signalerna från företagen inom annan transportmedelsindustri (tillverkning av andra transportmedel än motorfordon), men även motorfordonsindustri samt elektronikindustri visar på ett läge som är betydligt bättre än normalt. Exempel på två branscher där stämningsslaget är betydligt sämre än normalt är jord- och stenvaruindustri samt grafisk industri.

Konfidensindikatorn för bygg- och anläggningsverksamhet minskade i november med 1,9 enheter till 91,5 och ligger fortsatt under det historiska genomsnittet. De två ingående branscherna utvecklades i olika riktning där konfidensindikatorn för anläggningsverksamhet ökade med 5,7 enheter till 101,1 medan indikatorn för husbyggarna försämrades med 2,8 enheter till 90,4.

Detaljhandelns konfidensindikator minskade med 2,9 enheter till 88,0 och pekar i november på ett betydligt svagare läge än normalt. Bakom minskningen ligger negativa signaler om de senaste månadernas försäljningsutveckling.

Tjänstesektorns konfidensindikator minskade marginellt till 82,5 och är den sektor i näringslivet som är dystrast. Läget inom arkitektbranschen är nästintill rekorddystert med en konfidensindikator på 76,0.

Hushållens konfidensindikator steg med 2,2 enheter till 72,8. Ökningen till trots så ligger konfidensindikatorn för hushållen kvar på en fortsatt mycket låg nivå ur ett historiskt perspektiv.

OilQuick öppnar dotterbolag i Italien

OilQuick AB tillkännager etableringen av OilQuick Italy, ett nytt dotterbolag inbäddat i den historiska staden Verona. Denna strategiska expansion understryker OilQuick ABs långsiktiga engagemang för att föra sin banbrytande snabbkopplingsteknologi närmare den italienska marknaden. OilQuick Italy kommer att fungera som en förlängning av OilQuick AB, dedikerad till att representera varumärket och OilQuicks uppskattade produkter i Italien. Under ledning av Alessandro Galasso är det nya dotterbolaget redo att tillhandahålla försäljning, ser-

vice och support för att uppfylla marknadens behov. Alessandro Galasso, med sin omfattande erfarenhet och marknadskunskap, förväntas driva varumärkets tillväxt och främja långsiktiga relationer med italienska kunder.

www.oilquick.se



TILLVÄXTEN PÅ DEN EUROPEISKA HYRESMARKNADEN AVTAR

men branschen är fortfarande motståndskraftig mot ekonomiska svårigheter

European Rental Association (ERA) har släppt sin marknadsrapport för 2023, som visar att den europeiska marknaden för uthyrning av utrustning upplevde en tillväxt på 7,5 % 2022, med en total hyresomsättning på 28,9 miljarder euro i de 16 länder som omfattas av rapporten.

Tillväxten i de 16 länderna under 2022 varierade från 1,2 % (Schweiz) till 18,2 % (Portugal), där 14 av de 16 hyresmarknaderna växte med mer än 5%. Storbritannien, Tyskland och Frankrike är fortfarande de största hyresmarknaderna i Europa och står nu för nästan 69% av den totala marknadsstorleken. Det mesta av den positiva tillväxten 2022 tillskrivs ökade priser snarare än betydande förbättringar i aktiviteten.

Tillväxten förväntas avta till 2,7% 2023, med en hyresomsättning på 29,7 miljarder euro. Högre lånekostnader och fortfarande hög inflation tar ut sin rätt på aktiviteten. Men höga inköpspriser för maskiner och osäkerhet om den ekonomiska miljön förskjuter efterfrågan till användning framför ägande, så hyresmarknaden förväntas överträffa byggsektorn.

Dämpad ekonomisk tillväxt i euroområdet, mindre gynnsamma finansieringsvillkor, minskat företagsförtroende och inflation kommer också att tynga investeringarna. Bostadssektorn kommer att förbli den största bromsen för den totala tillväxten, medan infrastrukturprojekt som stöds av EUs återhämtning och motståndskraftsfond bör stödja hyresmarknaden framöver. På längre sikt kommer diversifieringen av branschen bort från

byggande och investeringar i gröna projekt att gynna sektorns tillväxt.

LEDANDE INFORMATIONSKÄLLA

ERA Market Report, som utvecklas i samarbete med S&P Global, är den ledande källan till marknadsinformation på den europeiska marknaden för uthyrning av utrustning och det enda riktmärket för industrin i hela Europa. Den innehåller detaljerad marknadsinformation för åren 2020 till 2025 och nyckelindikatorer, inklusive hyresomsättning, flotans värde och investeringar.

Den här utgåvan, som omfattar marknadstrender och internationella jämförelser, använder en gemensam metod och definition för att analysera 16 europeiska marknader, inklusive Portugal för första gången, med detaljerade resultat för marknadsstorlek för 2020–21 (faktisk), 2022–23 (uppskattningar) och 2024–25 (prognoser). Dessa länder står för mer än 95 % av utrustningsuthyrningsbranschen i EU, European Free Trade Association (EFTA) och Storbritannien.

Resultaten för den europeiska hyresmarknaden i denna rapport avser uthyrning av utrustning utan operatör. Siffrorna är baserade på officiell statistik för NACE rev. 2 kod 77.32: "Uthyrning och leasing av bygg- och anläggningsmaskiner och utrustning utan operatör."

För ERA-medlemmar är ERA Market Report tillgänglig i år gratis för att ge branschen mer synlighet. Den är även tillgänglig för icke-medlemmar mot en avgift på 1 200 EUR.

www.erarental.org

 TOPCON

Laserinstrument
som lever upp
till branschens
höga krav!



Blinken

WWW.BLINKEN.EU • INFO@BLINKEN.EU

GEDA SOLARLIFT



GEDA[®]
ORIGINAL

GEDA SOLARLIFT

- Speciellt konstruerat flak för solpaneler garanterar skonsam och snabb transport upp på taket. Plats för ca. 6-8 paneler åt gången.
- Snabbt och enkelt montage utan verktyg.
- Stort sortiment av olika flaktyper, snabbfäste gör att byte till t.ex. universalflak tar några sekunder i anspråk.
- Lyftkapacitet 200 - 250 kg.
- 230 V nätanslutning.


BVM[®]
BYGGVÄRME MASKINER AB
info@bvm.se

www.geda.de





EN KUNGLIG

byggarbetsplats i Danmark

Frederiksborgs slott i Danmark ska genomgå en omfattande renovering med hjälp av GEDA-hissar

Frederiksborgsslottet i Hillerød, Danmark, genomgår en omfattande renovering på lovertsidan. Två GEDA kuggstångslyftar (GEDA 500 Z/ZP transportplattform och GEDA 300 Z materialhiss) används för detta ändamål. Detta byggprojekt, som förväntas ta tre till fyra år, är ett imponerande exempel på kulturarvsvård.

OM FREDERIKSBORGS SLOTT

Frederiksborgs slott, byggt i början av 1600-talet av kung Christian IV, anses nu vara det största renässansslottet i Skandinavien. Med sin överdådiga arkitektur och fascinerande historia framstår slottet som ett monument över Danmarks makt och kulturarv. De magnifika rummen och utställningarna inom slottets murar rymmer en imponerande samling porträtt, historiska målningar, möbler och konsthantverk och erbjuder en spännande resa genom 500 år av dansk historia. Sedan 1878 har slottet inrymt Nationalhistoriska museet, vilket gör det till en viktig del av dansk kulturhistoria.

RENOVERING AV SLOTTSFASADEN

Renoveringen av lovertsidan och bytet av taket på Frederiksborgs slott är viktiga steg för att bevara den historiska praktiken i denna fantastiska byggnad. Transportplattformen GEDA 500 Z/ZP kommer att användas för att slutföra projektet. Men först ska materialhissaren GEDA 300 Z installeras. Detta gör att byggnadsställningar kan monteras säkert och effektivt. För själva renoveringsarbetet är transportplattformen GEDA 500 Z/ZP det rätta verktyget för jobbet. Tack vare två separata kontroller kan enheten transportera både människor och material. Erforderlig transporthöjd på 30 meter är inga problem för lyften, eftersom den kan nå en maxhöjd på 100 meter.

Detta omfattande renoveringsprojekt är resultatet av det nära och långvariga framgångsrika samarbetet mellan tillverkaren GEDA och Hejs.dk A/S, försäljnings- och servicepartner för GEDA i Danmark. I Sverige säljs GEDAs produkter som bekant av BVM, ByggVärmeMaskiner AB i Göteborg.

GEDA 500 Z/ZP kan bära 1 000 kg eller upp till fem personer. GEDA 300 Z kan också nå en maximal lyfthöjd på 100 meter och har en lastkapacitet på 300 kg. Båda lyftarna har imponerande lyfthastigheter som säkerställer effektiv vertikal transport. En säker och effektiv transport av ställningsmaterial eller verktyg skulle vara otänkbar utan dessa små och flexibla medhjälpare.

En speciell höjdpunkt i detta projekt är installationen av GEDA 500 Z/ZP på en prefabricerad plattform i vattnet, som övervinner utmaningen med att renovera lovertsidan av slottet. Tack vare den innovativa kraftfördelningen och låga förankringskrafter kan denna transportplattform förankras direkt över ställningen. Detta är en enorm fördel, speciellt på denna historiska fasad. Renoveringen av Frederiksborgs slott representerar inte bara en betydande restaurering av ett historiskt landmärke, utan betonar också den viktiga roll som modern teknik spelar i byggbranschen.

www.bvm.se
www.geda.de

Canycom och Ausa – bästa minidumprarna



~~CANYCOM~~
minidumper • slyklippare



Bengt Bergs Maskinservice AB erbjuder band- eller hjuldrivna minidumpers från två ledande tillverkare, Canycom och Ausa. Dumprarna finns i olika storlekar med lastkapacitet från 750 kg upp till 10 000 kg. Vi har försäljning och service tillgängligt över hela Sverige.

CANYCOM

- Svängbart flak och lastare till alla modeller
- Lastkapacitet: 750 kg – 3000 kg
- Fyra modeller
- Japansk maskin med svenskmonterad lastare

AUSA

- Svängbart flak eller högtippande
- Lastkapacitet 1200 kg – 10.000 kg
- Hjulaxlar på alla modeller för bättre stabilitet och bromsar.
- D151AEG är den nya Eldrivna minidumpern från Ausa.
- Tillverkas i Spanien



Liftar/Kranar



MÅNGA

liftnyheter under 2023

Den svenska accessmarknaden med liftar, minikranar, kranar, trailerkranar, teleskoplastare med mera ångar på för fullt. Leverantörerna är många och växande men så är också behovet. Accessutrustning för uthyrning är på stark frammarsch. Det märks inte minst på alla nyheter. Här följer ett axplock över nyheterna som lanserats under 2023.

Som bekant publicerar Svensk Rental sitt stora tema om nya liftar, kranar, minikranar med mera i årets sista utgåva av tidningen. Den här hösten har det dock varit mycket snack om liftnyheter i tidningen beroende på mässan Expo-lift tidigare i höst. Så den här artikeln innehåller en del repetitioner av vad vi har berättat om tidigare under hösten.

NU KOMMER DINGLI PÅ ALLVAR TILL SVERIGE

Sedan i september i år har kinesiska tillverkaren Dingli egen representation i Sverige ge-

nom Giovanni Ponti. Dingli är en av världens största tillverkare av liftar. Läs mer om bolaget i ett separat reportage i tidningen.

FLERA NYHETER FRÅN GENIE

Företaget Liftexperten, som är generalagent för Genie och Leguan i Sverige, har släppt nya Genie Z45 FE vilken är det senaste tillskottet i Genies Hybrid sortiment, med sin otroligt starka 4-hjulsdrift bestående av borstlösa AC motorer samt med Genies egna "traction control". Liften tar sig fram minst lika bra på ojämnt underlag som motsvarande diesel-drivna lift. Den går att köra på ren eldrift el-

ler med dieselmotorn som laddar batterierna vid behov. Genie Z45FE tar 300kg i plattformen. Med ljusa gummidäck så lämnar den inga spår i underlaget när man kör inomhus på exempelvis en betongplatta. En annan nyhet som lanserats är Genie 4046 E-drive som är en saxlift som passar för arbeten både inomhus och utomhus. Med denna maskin når man arbetshöjder på hela 13,94 m och kan jobba på en stor yta. Maskinens bortlösa AC drivmotorer och gaffelfickor på både lång- och kortsida kommer som standard.

Nästa nyhet är Genie 1932m E-drive som är en kompakt saxlift som lämpar sig väl både

Liftar/Kranar



inomhus och utomhus. Med denna maskin får användaren en stabil arbetshöjd på 7,55 m och en utskjutbar plattform. Längden om 1,40 m och bredden på 0,81 m gör det lätta att komma fram även i trängre utrymmen. Den tar lika stor plats som en pelarlift, men ger kunden mycket maskin i ett smidigt format. Bortlösa AC drivmotorer är standard.

Man har också lanserat S60FE som även finns som helt elektrisk boom, Genie S60 DC och som bränsle-elhybrid Genie S60 FE. Båda maskinerna är idealiska för utomhus och inomhusbruk, såsom byggarbetsplatser, idrottshallar, köpcentra, fabriker, och även utmanande byggarbetsplatser med krav på låg ljudnivå och ren prestanda.

S60FE har 4-hjulsdrift och borstlösa AC drivmotorer som standard. Kapaciteten i korgen är 300 kg i full räckvidd.

Liftexperten har lanserat även Leguan 225. "Det här är den bästa terränggåendet liften på marknaden. Den har larvbandsunderrede med hög profil och snabb förflyttning gör den nya generationens Leguan 225 till den perfekta liften även i krävande förhållanden. Liftens bomkonstruktion är konstruerad för att maximera räckvidden i sidled även på stora arbetshöjder, och det smarta kontrollgräns-



snittet tillåter snabba och smidiga bomrörelser med dubbla joystickar", berättar liftexperten VD Anders Åström.

NYHETER OCH VÄRLDSPREMIÄRER FÖR JLG OCH DINOLIFT I ZIP UPS MONTER

Återförsäljare Zip Up gjorde ett stortilat intryck på Expolift med stor monter och många nyheter. Företaget är sedan ett knappt år tillbaka ny återförsäljare för JLGs sortiment i Sverige och det var mycket nytt i de två montrarna, en inomhus och en utomhus. Den största nyheten hos Zip Up var den artikulerade bomliften JLG EC520AJ som faktiskt hade världspremiär på Expolift. Silvio Azzopardi på Zip Up berättar att EC520AJ har den absolut senaste tekniken i form av litiumbatterier med inbyggd värmare och fyra stycken elektriska drivmotorer för tyst och fossilfri gång under lång tid. Batterikapaciteten ligger på 10 kwh med möjlighet till 10 kwh extra. "Det här är en grymt effektiv lift och ska enligt tillverkaren JLG inte ha några som helst problem att arbeta vid normal vintertyla. Vi har nu skickat en testmaskin för att möta vintern i Luleå och det vill vi berätta om när den testats. Jag skulle vilja kalla liften, liftarnas svar på Tesla", säger Zip Ups VD Rickard Holmlund. Liften har en arbetshöjd på 18



meter och plattformshöjden är 16 meter. Den horisontella räckvidden är 10 meter. Så kallat Up and Over klarar liften hela 7,30 m. Plattformens lyftkapacitet ligger på 250 kg. Dessutom är liften fyrhjulsdreven.

Det fanns många modeller från JLG i Zip Ups monter men också flera liftar från Dinolift som man representerar i Sverige sedan länge. Här visade man bland annat nyheten Dinolift 280RXTE som är en ultralätt batteridrivnen bomlift med en arbetshöjd på hela 28 meter. Som sagt en lift med mycket låg vikt på under 5000 kg. Den är lätt att transportera och etablera på snabba jobb i trånga citymiljöer som exempelvis Stockholms innerstad. Liften finns med Lithium eller AGM-batterier och inga specialtillstånd behövs för transporter i innerstadsmiljöer. Södertäljeföretaget Skyab förvärvade en 280RXTE i samband med mässan.

KRANLYFT SLÄPPER MOBILA ALUMINIUMKRANEN KLAAS K2300

Kranlyft Group, en ledande leverantörerna av innovativa kranlösningar lanserar den nya Klaas K2300. Denna aluminiumkran sätter en ny standard för kran och prestanda med sin exceptionella lyftkapacitet och imponerande räckvidd i sidled. Med en kraftfull vinsch kan K2300 lyfta upp till 4,5 ton. Utrustad med en lastbilsförlängning kan den till och med lossa eller flytta upp till 9 ton, vilket gör den till en mångsidig lösning för tunga uppgifter. Denna oöverträffade styrka gör K2300 till den starkaste aluminiumkranen som för närvarande finns tillgänglig på marknaden, enligt Kranlyft.

En av de utmärkande egenskaperna hos K2300 är dess räckvidd i sidled, speciellt i viktintervallet upp till 3 000 kg. Till exempel kan den lyfta 3 ton inom en räckvidd på 19 meter. Kranens precision och smidighet gör den idealisk för ett brett spektrum av applikationer,

STÖRST I SVERIGE

PÅ MOBIL SLANGSERVICE



SLANG EXPRESS

Ring eller boka online

020-46 46 00 | hydroscand.se/slangexpress



GIRAFFEN HAR EN NY KOMPIS

- VERKTYGSFRI MONTERING.
- GASFJÄDER SOM SKAPAR OPTIMALT KONTAKTRYCK.



FLEX ÄR ORIGINALT

GM270 530.596

ARBETS- MILJÖN I FOKUS.



flexscandinavia.se

FLEX
his is performance

Liftar/Kranar



från byggarbetsplatser till industriella miljöer. De höga prestandavärdena för K2300 beror på dess extremt stabila mastsystem samt en ny typ av stödsystem. Dessa framsteg säkerställer maximal stabilitet och säkerhet under drift samtidigt som de levererar överträffade lyftmöjligheter.

LIFTON TROR PÅ TRAILERKRANAR SOM ETT BÄTTRE OCH MERA KOSTNADSFRIKT ALTERNATIV

I en separat artikel kan du läsa om verksamheten i Lifton som specialiserat sig på reconditionering av begagnade liftar men som också satsar på nyförsäljning av tyska trailerkranen Paus.

LGMG FRÅN ÅDALEN AB, ETT LIFTVARUMÄRKE MED MÅNGA FÖRDELAR

Ådalen AB är återförsäljare för LGMG och företagets försäljningschef Fredrik Neiås vill särskilt framhålla LGMG-liftarna höga säkerhet och den ökade komforten att arbeta med dem. Lifarna är utrustade med en heldigital lutningssensor som ger ökad säkerhet och ger användaren stor trygghet i arbetet. Styvt och solit stål i liftarna och dess leder gör dem bekvämare för användare även på höga höjder.

LGMG har utvecklat en bra och säker fullhöjdsdrift, så att arbetet kan effektiviseras även på full höjd.

Andra fördelar som Fredrik Neiås framhåller är den robust konstruktionen och de förstärkta arbetsplattformarna.

”Genom lång utveckling och avancerade

tester har LGMG kommit fram till en unikt bra produkt. Det gäller särskilt utvecklingen av kvaliteten i alla delar och leder i saxen. Liftarna är byggda av särskilt högkvalitativt stål, så att liftarna blir styvare, ger större precision och längre livslängd”, berättar Fredrik.

Varje LGMG-lift sprutas dessutom med miljövänlig kvalitetslack. Lacken är elektroforetisk, vilket säkerställer hög korrosionsbeständighet. Detta ger liften ett långvarigt bra utseende och förhindrar rost i mycket stor utsträckning. Invändig målning av sax förhindrar dessutom osynliga rostskador.

MAGNIS NYA SORTIMENT AV OLJEFRIA ELEKTRISKA SAXLIFTRAR

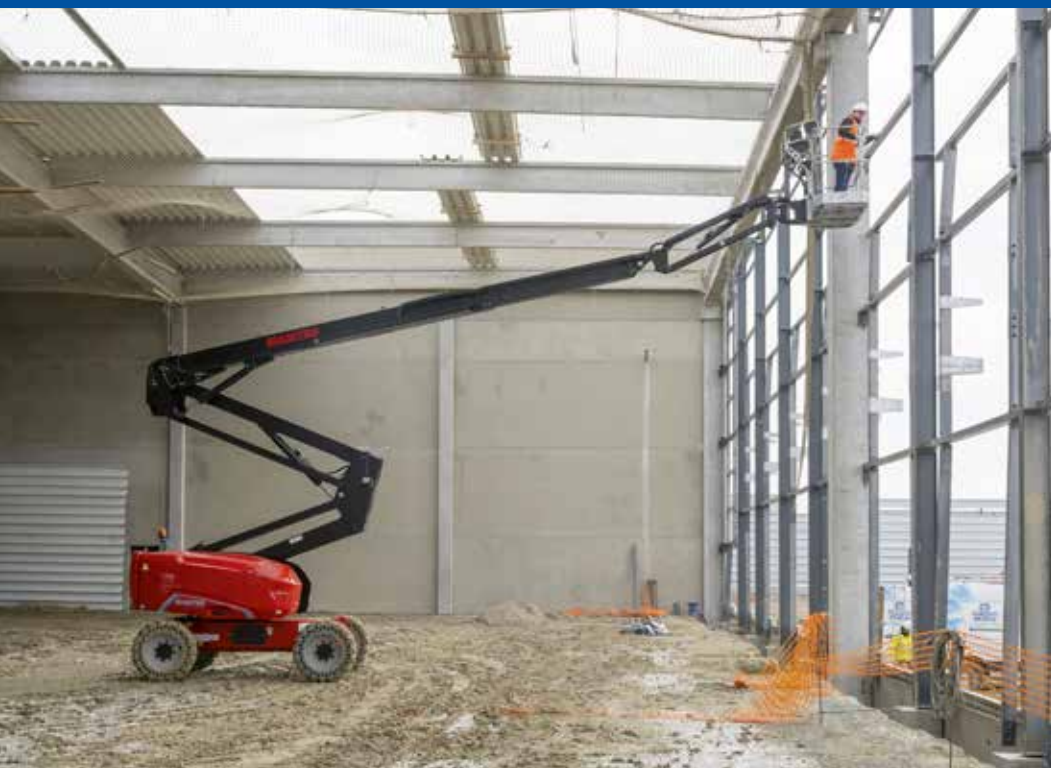
Magni har lanserat en ny serie oljefria elektriska saxliftar som förenar de två modellerna av Oil Free vertikala mastlyftar. Magnis nya utbud av oljefria elektriska saxliftar inkluderar 7 nya modeller (ES0507OF, ES0607OF, ES0708OF, ES0807OF, ES0808OF, ES1008OF, ES1012OF) och erbjuder maximala arbetshöjder från 5 till 10 meter och max 230 kg lastkapacitet från 4 kg. Istället för traditionella oljehydrauliska cylindrar använder dessa modeller elektriska ställdon för att lyfta, sänka och styra, vilket minskar ljudemissionerna. Dessa plattformar är lämpliga för miljöer där kontaminering från olje- eller bränslespill måste undvikas, såsom livsmedels- och kemisk industri. Alla modeller i sortimentet drivs av AGM-batterier (Absorbent Glass Mat) från 55 till 185 Ah, vilket ger tillförlitlighet, låg förbrukning, lång livslängd och inga utsläpp.

Dessutom ökar proportionella kontroller effektiviteten genom att eliminera vibrationer och säkerställa mjuka rörelser.

Dessa modeller minimerar underhållet och minskar ägandekostnaderna. Å ena sidan eliminerar deras oljefria liftar läckage ut i naturen och förhindrar effektivitetsförluster på grund av höga eller låga drifttemperaturer. Å andra sidan är AGM-batterierna underhållsfria, fungerar bra vid låga temperaturer och



Liftar/Kranar



förblir laddade under lång tid. Dessa plattformar är extremt säkra, med inbyggt "anti-pothole" för att förhindra vinkling på höjden och har större motståndskraft mot vatten och damm. Dessutom förhindrar batteriernas höga vibrationsmotstånd och vattentätethet läckage även om höljet är skadat.

Dessa nya saxlyftar förenar sig med de två nyligen lanserade modellerna av oljefria vertikala mastlyftar: MJPo7OF och MJPo8OF, som erbjuder arbetshöjder på 6,70 respektive 7,60 meter, och en maximal kapacitet på 200 och 227 kg. De åtnjuter samma fördelar med Oil Free-tekniken, garanterar nollutsläpp och utmärkt mångsidighet, även i trånga utrymmen. I Sverige säljs Magni av Magni Northern Europe AB i Grästorps.

NYHETER FRÅN MANITOU

I Sverige är det Scantruck som säljer Manitou och man har släppt nya Manitou MT625e som är en eldriven teleskopplastare. Maskinen har en räckvidd på 6 meter och lyfter upp till 2,5 ton. En annan nyhet är Manitou 160ATJe som är batteridrivna bomlift. Bomliften är fyrhjulsdriven och har en räckvidd på 16,03 meter och är byggd för max två personer i korgen. Det klarar att lyfta max 250 kg. En annan nyhet som

släppts är Heron 10 Plattform Basket mastlift. Mastliften har en arbetshöjd på 9,6 meter och en räckvidd på 3,5 meter. Lyftkapaciteten är 230 kg och maskinen väger 2800 kg. Den finns både i diesel- och eldrivna versioner. Ny är också Plattform Basket Spider 15,70 som har en arbetshöjd på 14,5 meter och en plattformshöjd på 12,5 meter. Räckvidden ligger på 6,5 meter och lyftkapaciteten är 230 kg. Den larvbandsburna liften väger 1950 kg och är en hybrid. Man har också släppt nya Manitou 100VJR som är en 10 meters mastlift utrustad med jib, vilket ger den extra flexibilitet att komma in över platser som annars kan vara svåra att nå. Drivningen sker via batterier på 250Ah.

En annan nyhet är Manitou 160ATJ+ som är en fyrhjulsdriven och fyrhjulsstyrd diesel-driven bomlift som trivs utmärkt även i tuffare terräng. Med en arbetshöjd på 16,2m och en räckvidd på 8,5 meter så passar den perfekt både för uthyrningsföretag och byggbranschen. I korgen kan man ta hela 408kg. Sist men inte minst är nya PB Platforms S175-19E 4x4 som är en eldriven terränggående saxlift med en arbetshöjd på 17,5 meter, vilket gör att den trots sin kapacitet där vägarna tar slut fungerar lika bra inomhus. Självnivellerande stödben ger säkra och optimala arbetsförhå-

landen, och trots sin kapacitet är den tysktillverkad liften bara 190cm bred.

NYHETER FRÅN MERLO OCH JEKKO

Återförsäljaren för Merlo i Sverige, Hüllert Maskin meddelar att modellen TF27.6 från Merlo har genomgått en betydande uppgradering och blivit ännu mer ändamålsenlig med den senaste modelluppdateringen. Den har nu utrustats med den följsamma Flows-hare-hydrauliken, vilket har dramatiskt förbättrat dess köregenskaper och effektivitet. Den här maskinen är inte bara ett verktyg, den är en revolutionerande lösning som överträffar förväntningarna inom både lantbruk och entreprenad. Modellen är utrustad med en låg bominfästning som ger god sikt och har en ergonomisk utformning. Dess dörr kan öppnas och låsas upp till 180°, vilket gör det lätt för användaren att smidigt kliva in och ut flera gånger om dagen. Dess kompakta höjd på 192 cm möjliggör enkel passage genom trånga utrymmen som parkeringsgarage och liknande miljöer.

Ett intressant tillval är en CE-godkänd personkorg som kan läggas till från fabriken, även om maskinen inte har stödben. Ett spännande samarbete med Fjärås of Sweden har skapat

Liftar/Kranar



TF27.6

Totalvikt: 4850 kg
Maximal lyftkapacitet: 2700 kg
Maximal lyfthöjd: 5900 mm
Maximal räckvidd: 3300 mm
Total längd: 3910 mm
Total bredd: 1860 mm
Total höjd: 1960 mm
Transmission: Hydrostatisk
Motor: Kohler Steg 5
Motoreffekt: 55kw/75hk
Maxhastighet: 40 km/h



TF65.9

Totalvikt, med gafflar: 11000 kg
Maximal lyftkapacitet: 6500 kg
Maximal lyftkapacitet BM fäste: 6000kg
Maximal lyfthöjd: 8800 mm
Maximal räckvidd: 4700 mm
Total längd: 5260 mm
Total bredd: 2400 mm
Total höjd: 2510 mm
Transmission: MCVTronic, E.P.D. Eco Power Drive
Motor: FPT, Steg 4 Final
Motoreffekt: 125kw/170hk
Maxhastighet: 40 km/h

”Allfixaren”, en maskin som klarar av flera uppgifter som snöröjning och halkbekämpning.

En annan intressant nyhet är att TF65.9-modellerna tillhör High Capacity-serien och representerar en banbrytande utveckling från Merlo. Denna serie är utformad för att behålla kompakta dimensioner samtidigt som den erbjuder ökad kapacitet och enastående mångsidighet. Det nya modulkonceptet ger användaren möjligheten att skräddarsy modellerna precis efter sina specifika behov. HF-modellerna levereras som standard med den nyskapande joysticken, som är utformad för att förbättra ergonomin och användarupplevelsen. De är även utrustade med Merlos senaste generationens manöverbord. Med en hydraulpump som har en imponerande flödes hastighet på 160 liter per minut har dessa modeller hög prestanda. Tack vare den förbättrade placeringen av tiltcylindern har maskinens tiltkapacitet ökat betydligt, vilket gör den särskilt lämplig för tung materialhantering såsom användning av skopa och kranarm.

Kopplat till Hüllert är också bolaget Jekko Svenska AB som i år har lanserat nya Jekko MPK06, glasrobot som lyfter hela 600kg. Man har även släppt Jekko SPX328 som är Jekkos minsta kran i SPX-serien. ”Fördelen

med denna kran är de små dimensionerna men med en hög kapacitet på hela 2800kg. I framtagningen av denna kran har visionen varit enkelhet för föraren. Kranen är väldigt enkel att köra och i kranens skärm finns det instruktionsvideor på de olika funktionerna samt hur man kopplar kranens redskap. Perfekt kran för bland annat uthyrningsföretag”, berättar Jakob Burge på Svenska Jekko. Man har också släppt nyheten Jekko JF235 och som är minsta kranen i Jekkos JF-serie. Kranen lyfter 6000kg och har en lyfthöjd på 25m. ”Fördelen med JF-Programmet är hög kapacitet och med en bom som fungerar precis som en lastbilskran monterat på ett larvburet chassie. Kranen drivs av en diesel-motor men kan köras helt på el via 32amp kabel”, säger Jakob.

SCANDKRAN NY ÅTERFÖRSÄLJARE FÖR BÖCKERS KRANAR

Scandkran gick i dagarna ut med nyheten att man numera är återförsäljare för tyska Böckers aluminiumkranar. ”Böcker står i en klass för sig som pionjärer av den mobila lastbilskranen i lätt aluminiumkonstruktion och släpvagnskranen i aluminium. Böckers kranteknik erbjuder anpassningsbara lösningar för att säkert lyfta stora laster till imponerande höjder. Med en

imponerande räckvidd på upp till 55 meter och en imponerande nyttolastkapacitet på upp till 12 ton överträffar våra lastbilskranar, trailerkranar och bandkranar alla förväntningar”, säger Jonathan Månsson på Scandkran.

Enligt Jonathan är Böcker i en klass för sig när det gäller den exceptionellt höga säkerhetsstandarden, låga vikt och kompakta dimensioner. Böcker byggkranar är inte bara kraftfulla och pålitliga, de är också lätta att transportera mellan arbetsplatser och enkelt anpassningsbara för att maximera utrymmes effektiviteten.

”Optimera din arbetskapacitet och överträffa gränserna för lyft med Böckers överlägsna teknologi – där säkerhet, prestanda och smidig hantering möts i en perfekt harmoni”, tillägger Månsson.

Scandkran har också dragit igång en satsning på energipack då batteridriften av maskiner blir allt mera dominerande. Man har därför startat ett systerbolag kallat Scand-Volt som erbjuder ett sortiment av energipack för uthyrningsbranschen på 100, 150, 222, 500 kW och 2MHW.

En annan nyhet är Palazanni Ragno Palift TTZJ 58 som är den största spindelliften i världen. Den lanserades på italienska mäss-

Liftar/Kranar



san GIC i oktober och nycklarna till den första ägaren av TTZJ 58, Corrado Casiraghi från Tecman. Tecman hyr ut liftar och kranar i Italien. Under den första dagen av GIS Expo belönades Palazzani med Årest produkt i Italian Access Platform Awards för sin nya spiderlift. I Sverige säljs Palazzani av företaget Scandkran.

NYHETER FRÅN SINOBOOM

Liftab från Göteborg säljer som bekant Niftylift, Sinoboom, Palfinger och Teupen på den svenska marknaden. Man har lanserat nya pearlyften Sinoboom 1230E (VM04E). Maskinen har en mast med tre cylindrar, spiralkabel till manöverpanelen och salongsdörrar. Maskinens arbetshöjd är 5,8 m och klarar en maxlast på 227 kg. Som alla Liftabs liftar drivs den med el. Man visade också en annan nyhet från Sinoboom nämligen liften AB 320ERJN som har försetts med en roterande jib och aktiva potthållsskydd. Liften har en räckvidd på hela 11,62 m och klarar att lyfta 230 kg.

MYCKET NYTT FRÅN SKYJACK

Skyjack har släppt SJ20E som är Skyjacks nya pearlyft med 8 m arbetshöjd, 40 cm utskjut och elektriska hjulmotorer. "Det är en liten, smidig och lättmanövrerad pearlyft", berättar Stefan Lindström som är Area Sales Manager på Skyjack AB. En annan nyhet är SJ 45AJ+ som är en lättviktare med extra kapacitet.

Maskinvikten ligger på 5075 kg och den har 300 kg lastkapacitet, axel- och kardanbaserad fyrhjulsdraft, en arbetshöjd på 15,72 m och är utrustad med en Kubota STAGE V motor. "Allt detta gör nya SJ 45AJ+ till det självklara valet för uthyraren som vill ha en smidig och mångsidig vikbomslift", säger Lindström.

Sedan har man släppt SJ 9664RT, som enligt Stefan Lindström är störst på marknaden. "Skyjacks nya dieselsax är den största i standardsortimentet med en arbetshöjd på hela 21,51 m och en plattformslängd på hela 7,21 m", säger Lindström. En annan nyhet är X-STEP som är ett CE-godkänt tillbehör. X-step är det senaste i raden av alla CE-godkända tillbehör som Skyjack tillverkar. Tillbehöret är perfekt för installationer i undertak med sin 51x58 cm plattformstorlek. Ett extra steg när det behövs.

NYHETER FRÅN VERSALIFT

"Ibland är det frågan om vad som kom först hönan eller ägget. Samtidigt som politiker i både Bryssel och Stockholms stadshus driver sin miljöagenda framåt när det gäller krav på miljöbilar inom liftbilssidan, så har även vi på tillverkarsidan av billiftar kommit en bit på vägen framåt", säger Anders Werneskog, Country Manager på Versalift Sweden. Anders berättar att deras kunder i flera år har efterfrågat bilar som drivs som hybrider eller som rena elbilar, men det som varit svårighe-

ten är att hitta en rimlig ekonomi i bilarna. Detta för att bilarna ska klara höjder, vikter och dessutom så skall ju priset vara förenligt med att klara att vara konkurrenskraftiga för de slutförbrukare som skall betala. De stora biltillverkarna har mest hittills fokuserat på privatmarknadssegmentet vilket gör att alternativen till att bygga liftar på blivit begränsat.

"Vi har jobbat i många år med att driva på för en förändring och anpassning, men samtidigt som politikerna ställer krav, så har de inte riktigt haft den viljan vi efterfrågat för att hjälpa oss med att höja totalvikten på fordon från 3500 kg till exempelvis 4250 kg på B-kortsbilar, som kanske krävs för att kunna montera en billift på en elbil för att nå de höjder som efterfrågas och att klara vikterna", säger Anders.

Elbilar är ju ett antal kilo tyngre i sig själva, och skall man därefter montera en lift på så blir ekipaget tyngre än de 3500 kg som gäller i dag. Det finns ett önskemål från branschen om att höja vikterna generellt på B-kortsbilar för att säkerställa att bilarna blir funktionella och skall man dessutom ha fler bilar med elektrisk drift så måste det till en korrigerig av vikterna för att kunna köra lagligt.

"Tillsammans med de biltillverkare som vi samarbetar med i dag försöker vi skapa kompletta fordon som ligger inom rätt vikter, men vi behöver hjälp från den politiska makten för att se till att liftbilar går att få i drift.

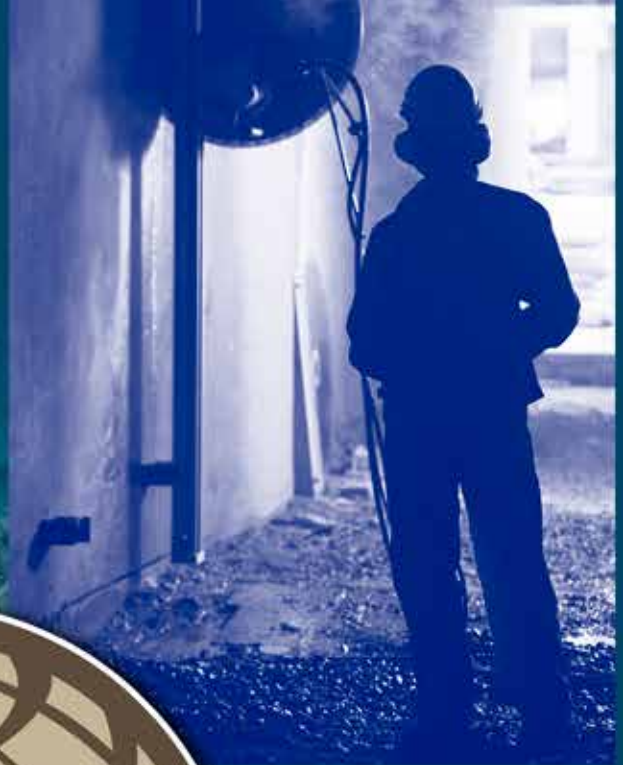
www.demcon.se

19-20

September, 2024

InfraCity, Stockholm

Sweden



DEMCON 2024



Exclusive Diamond Sponsor



Exclusive Ruby Sponsor



Exclusive Platinum Sponsor



Gold Sponsors



Svenska Demoleringspriset/Swedish Demolition Awards
Anmälan/Application: www.demcon.se



Supported by:

Official Show Magazines

Organizer:



Liftar/Kranar



Vi vet ju redan att många dieselbilar med lift idag har problem att klara vikten 3500 kg för B-körkort även om det funnits vissa varianter med att ta ut ett säte, minska vikten eller helt enkelt montera en lapp där det står att fordonet inte får köras av förare som väger mer än exempelvis 120 kg inklusive verktyg och material, eller att man inte får tanka bilen full", säger Anders.

Många behöver ju dessutom ha med sig material, såsom lampor, skyltar eller annan utrustning och i många fall så är det övervikt redan när de tar på jobbjackan en kall vinterdag om bilen är fulltankad.

Kraven från marknaden är ju också att hela tiden nå högre, bättre utlogg och fler kilo i korgen, vilket skapar en nästan omöjlig ekvation. Problemet blir ju också att beställaren eller uthyrningskunden som kräver de högre kraven på miljöbilar måste också vara villiga att betala priset antingen vid direktköp eller vid uthyrningsdisken. Tyvärr skapar det ju också utmaningar med elbilar då driftmiljen blir lägre än med den vanliga dieseltanken då de flesta av el-bilarna blir begränsade till 200 km innan tankning, och den drifttiden är beräknad på en varm dag i Paris, snarare än en vinterdag i Pajala.

Versalift ligger långt fram i dag och har tagit fram ett antal olika varianter för både B-kortsbilar och C-kortsbilar. Den modellen som är mest gångbar är en Versalift VTL-145 som monteras på en Renault, totalvikten med batteripack till liften, alternativt kan man få en Ford E-transit med 14 meters lift, men då väger detta B-korts-ekipage 4250 kg.

Ruthmann, som i många år varit marknadsledare inom uthyrningsbranschen, har

under de senaste åren byggt ett antal hybridmodeller på både TBR 230, 23 meter med Jibb och TB 270, 27 meter med rakkomb. Dessa drivs då med diesel fram till arbetsplatsen, därefter switchar man över och jobbar helt elektriskt. Ruthmann har även en helt elektrisk bil, TBR260, men då blir den C-kortsbil på 5500 kg totalvikt.

France Elevateur har ett flertal olika modeller där man bygger på Renault som bas. Väljer man modellen 162 TLE kan man redan i dag få en hybrid med god prestanda. Utvecklingen går mot att få göra den helelektrisk framåt sommaren.

Almac har satsat hårt på sina hybrider med Bi-energy men under hösten på Expolift så lanserades den nya Jibbi 1890 Primo. En 18 meters lift som fått positiv feedback från de kunderna i Norden som provat. Även Bibi 1090 kommer under våren 2024 med en Primo version som blir helt elektrisk.

En av de uthyrare som jobbat hårdast för att hitta nya gröna lösningar och att förbereda sig inför framtiden är Kranpunkten, som har en uttalad miljöpolicy och som vill komma framåt.

"Att minimera vår påverkan på miljön, minimera våra risker och ha bästa tänkbara arbetsmiljö för våra medarbetare har alltid varit i fokus. Under åren har vi vuxit med vårt ansvar och genomfört många viktiga åtgärder för att driva på utvecklingen av hållbara lösningar, inom företaget och i branschen", säger Karin Peterson på Kranpunkten.

"Hållbarhet ur ett miljöperspektiv är en kärnfråga och vårt övergripande mål är att vara klimatneutrala till 2030. Vi prioriterar inves-

teringar i el- och hybriddrivna maskiner. Idag har 85% av maskinparken el- eller hybriddrift. Vi har ställt om och tankar fordon och maskiner med det förnybara bränslet HVO100. 83 procent av maskinbränslet utgörs nu av HVO100. Vi ställer om bilparken till el. Målet är ren eldrift till 2025. Det innebär också att vi ställer krav på transporter, både egna men även leverantörer och vi har börjat med att montera solceller på de depåer som är lämpade för det för att minska antalet kWh", tillägger hon.

Versalift försöker få till ett samarbete gällande dessa frågor med hyrbolagen, för att hjälpas åt att möjliggöra förändring och omställning. Utvecklingen av den nya tekniken och hur snabbt den blir tillgänglig och accepterad på marknaden påverkar i vilken takt både Kranpunkten och andra uthyrare kan ställa om hyresflottorna för att nå hållbarhetsmål. "Efter att under flera år upplevt en tröghet i tillverkare och leverantörers omställningsarbete ser vi nu äntligen allt fler och allt större maskinmodeller med ren eldrift på marknaden", säger Karin Peterson.

"Den stora utmaningen vi står inför tillsammans nu blir ju att även få kunderna att acceptera förändringen. Det kommer bli förändrade val om man skall ta ett steg mot ett grönare arbetssätt. Det kommer inte gå att med dagens teknik bygga lika höga liftbilar som i dag om vi inte får med oss politiken, och slutkunderna måste även vara villiga att ta ett större ansvar med att även vara med och betala mer i hyra för att hyra ett batteridrivet fordon än vad de betalat för att hyra en dieseldriven lift i dag. Även slutkunderna som också får vara med och betala för den gröna omställningen, när priserna går upp", säger Anders Werneskog.

"Vi för en ständig dialog med våra kunder kring deras förutsättningar att bedriva hållbara byggprocesser. Kundernas behov blir till krav på oss själva och våra leverantörer. En strategi som underlättar för alla parter att göra hållbara val och som driver utvecklingen framåt. Det blir viktigare för oss att hjälpa kunderna att genomföra sina projekt med moderna och miljöeffektiva maskiner som minskar energiåtgången i arbetet", tillägger han.

Slutsatsen är att det kommer bli stora förändringar och det enda vi kan vara säkra på är att det är nödvändigt för hela branschen att ställa om, likväl som det kommer innebära ökade kostnader för slutkunderna initialt för att göra förändringarna, men en vinst i utsläpp och direkt miljöpåverkan.



LIFTON SER

Ijust på framtiden

Från höger Rickard Lindberg och Jonas Gavelin på Lifton.

Lifton i Borlänge, vars specialitet är att rekonditionera begagnade liftar ser Ijust på framtiden. Den gångna året blev helt godkänt och man tror att under 2024 kommer man att öka. Bland annat ser man väldigt positivt på utvecklingen av det andra benet i företaget, nämligen marknadsföring och försäljning av trailerkranen Paus från Tyskland.

Så här i slutet av året fick SRT en pratstund med borlänge företaget Lifton. Lifton är störst i landet på att rekonditionera begagnade liftar så att de blir som nya. Men sedan ett par år tillbaka har man även börjat sälja trailerkranar från tyska Paus, något som vi berättat om tidigare i tidningen. Lifton marknadsför och säljer främst Paus PTK 27, Paus PTK 31 och nya kranen PTKXXI som lanserades på Bauma.

EN INVESTERING LÄTT ATT RÄKNA HEM

”Att använda trailerkranar i arbetet istället för dyra och överdimensionerade lastbilskrantar är något som kommer även i Sverige. Det är vi helt övertygade om. Den här metoden är mycket utbredd i övriga Europa men har inte riktigt slagit igenom i Norden. Men det ska vi ändra på”, säger Rickard Lindberg som är ägare och VD på Lifton.

”Det är enkelt att räkna hem en investering av en trailerkran. Bygg- och anläggningsföretag som hyr in en lastbilskran regelbundet på sina jobb betalar dryga summor bara för några timmars arbete åt gången. Kostnaden för att äga en trailerkran är försumbar i förhållande till att ibland hyra in en ofta överdimensionerad lastbilskran. Lastbilskrantar är dessutom stora och ganska bökiga att få in i trånga utrymmen. Med en liten smidig trailerkran fixar man jobbet mycket enklare. Om du köper en trailerkran till din verksamhet är en viktig

skillnad att du har tillgång till den 24/7 och den har ett värde när du säljer den. Att hyra en trailerkran från en uthyrare är extremt kostnadseffektivt. Det här är det nya sättet att jobba”, säger Jonas Gavelin, säljare på Lifton.

Det fina med trailerkranen är att den är liten och kompakt och kommer åt i trånga utrymmen. Lyftkapaciteten är oftast fullkomligt tillräcklig på de flesta jobb där en lastbilskran är alldeles för överdimensionerad. Trailerkranen kan dras med en vanlig pickup då den väger under 3500 kg. Bränslekostnaderna och servicekostnaderna är försumbara. Det enda som behövs om man äger eller hyr en trailerkran är ett minikrankort och utbildning i säkra lyft, vilket enkelt kan tas på max ett par utbildningsdagar. Kranarna från Paus finns idag i el-, diesel eller bensinvarianter. ”Minst 75 procent av alla lyft klarar man med en trailerkran från Paus. Resten kanske det behövs en kraftfullare kran som lastbilskran. Men det är en stor skillnad i kostnad och tidsbesparing”, säger Gavelin.

”Vi hoppas verkligen att intresset för trailerkranar lossnar under 2024 och vi tror på det också. Användarna måste bara testa och börja tänka i andra banor”, säger Lindberg.

REKONDITIONERING

Rickard Lindberg berättar vidare att man trots krig och lågkonjunktur är nöjda med utfallet

av 2023. Man ligger kvar på en hyfsad omsättnings- och resultatnivå. Ordergången har varit bra och jämn under hela året. ”Jag tror att vår styrka med att rekonditionera begagnade liftar är att vi har en väldigt bred kundbas och har många ben att stå på. Minskar det i en sektor så ökar det in en annan. Vi konkurrerar heller inte direkt med någon utan de flesta leverantörer är våra kunder eller så köper vi begagnade liftar från dem”, säger Rickard.

Mellan 80 till 90 procent av företagets omsättning kommer från arbetet att rekonditionera begagnade liftar. Några procent avser service och eftermarknad och resten försäljning av trailerkranar, vilket man hoppas ska öka under 2024.

”Vi ser positivt på 2024 och jag tror att det kommer att bli ett bättre år än 2023. Vi har mycket att göra och i ingången av året kommer vi att öka vår personalstyrka med fler tekniker. Vi lägger ner mycket energi på att hålla hög kvalitet i alla delar av vår verksamhet och det tänker vi fortsätta med. Kunderna ska veta att de får den bästa kvaliteten och servicen i alla avseenden när de handlar med Lifton”, säger Rickard.

Liftons omsättning ligger på dryga 60Mkr och har legat där ett tag. Inför 2024 tror man sig kunna öka något, både vad gäller omsättning och lönsamhet. Man har i dagarna också lanserat en ny och användarvänlig hemsida som man hoppas kunderna ska ha nytta av.

www.lifton.se



HAMMS BATTERIDRIVNA TANDEMVÄLTAR VISAR SINA STYRKOR I PRAKTIKEN

Nya HD 10e och HD 12e i aktion i Sverige, Nederländerna och Tyskland med noll utsläpp.

Sedan världspremiären på Bauma 2022 har de kompakta elektriska vältarna imponerat dagligen på användare inom vägbyggnads-, trädgårds- och landskapssektorerna. Tyst, hög packningskraft och få förändringar när det kommer till drift är de viktigaste fördelarna som upprepade gånger lyfts fram av användarna. Hamm har nått en stor hållbarhetsmilstolpe för packningsindustrin i form av sina tandemvältar med batteridrivna eldrift.

HD COMPACT LINE MED ELEKTRISK DRIVNING EFTERFRÅGAD I EUROPA

Kundernas efterfrågan av vältar med noll utsläpp bekräftar den världsomspännande förändringen i tänkandet mot miljövänliga drivlösningar. Hamm-vältarna med elektrisk drivning är initialt tillgängliga i DACH-regionen, Centraleuropa och Skandinavien. De kompakta modellerna har samma kompakteringskraft som deras systemmodeller med förbränningsmotorer, men de ger noll lokala utsläpp. De elektriska vältarna drivs på nästan exakt samma sätt som de dieseldrivna modellerna i HD Compact Line-serien. Det finns åtta olika batteridrivna elektriska tandemrullar att välja mellan, några med oscillationstrummor.

ENERGI FÖR EN VANLIG ARBETSDAG

Med sina batteridrivna elektriska tandemvältar har Hamm skapat den bästa möjliga lösningen på frågorna om energieffektivitet och energitillgänglighet. Lågspänningssystemet

levererar energi för drift i omgivningstemperaturer på upp till 45 °C. Vid temperaturer under 0 °C värms batteriet upp. Ett litiumjonbatteri med en kapacitet på 23,4 kWh ger energin för körning, styrning och vibrations- eller svängningsdrift via ett 48 V-system, vilket ger tillräckligt med energi för en typisk arbetsdag. För att vara redo att användas igen nästa dag kan batteriet laddas över natten. Att ladda batteriet från 0 % till 100 % vid 400 V med en snabbladdningskontakt kräver endast ca 4 timmar.

NOLL LOKALA UTSLÄPP OCH TYST DRIFT – TILL NYTTA FÖR BÅDE MÄNNISKOR OCH MILJÖ

Fyra av de elektriska modellerna från Hamm är utrustade med oscillationstrummor, inklusive två kombinationsvältar. Det är här den redan tysta svängningen möter den tysta elektriska drivningen. Resultatet av detta är tysta packningsmaskiner som orsakar mycket få vibrationer i omgivningen. De är idealiska

för kompaktering i bullerkänsliga och vibrationskänsliga områden, som nära sjukhus eller historiska byggnader.

KOSTNADEFFEKTIVITET MED ELEKTRONISKA KOMPONENTER UTAN UNDERHÅLL

Vibrations- eller oscillationsenheten drivs av elektriska specialdesignade, kompakta synkronmotorer. Som ett resultat mer än fördubblas effektivitetsklassningen och energibehovet minskar också. Den omfattande elektrifieringen minskar hydrauloljevolymen med 70 %. Dessutom återförs en stor del av bromsenergin till systemet med hjälp av regenerativ bromsning. Det finns väldigt få slitdelar i hela systemet. Dessutom är alla elektriska komponenter, såsom batteri, elmotorer, växelriktare eller DC-DC-omvandlare helt underhållsfria.

Hållbart helhetskoncept ger höga energibesparingar.

FÖRDELAR FÖR ANBUD I EUROPA

I vissa länder är specifikationer för utsläpp redan ett viktigt inslag i anbudsproceduren. Ju lägre utsläpp desto bättre utvärdering av byggföretag i tilldelningsprocessen, t.ex. via ett poängsystem. I vissa fall innebär dessa poängsystem i praktiken att byggföretag endast har en chans att få uppdraget om de använder eldrivna maskiner. Med sina elektriska vältar tillhandahåller Hamm de rätta lösningarna att ta hänsyn till under tilldelningsprocessen.

www.wirtgen-group.com




NU ÄR DE HÄR



STOFTAVSKILJAREN S2 I NYA PUVAC-SERIEN


JLM Group
JERNEVIKEN | LEVANTO |  Midhage

VERKTYG OCH MASKINER FÖR BYGGINDUSTRIN
JLM GROUP • TEL: 0431-710 00 • JLMGROUP.SE



Giovanni Ponti är sedan i september, 2023, Sales Manager Nordic för Dingli med ansvar för Norden och Baltikum.

NU KOMMER

Dingli till Sverige

Dingli är den kinesiska tillverkaren av liftar och arbetsplattformar som grundades 2005 och som på 18 år placerat sig bland en av världens största tillverkare av liftar. Sedan september i år har man eget försäljningskontor i Sverige som täcker in bolagets verksamhet i Norden och Baltikum.

Nu kommer Dingli till Sverige, eller rättare sagt, de är redan här. Faktum är att Dingli sålt sina liftar på den svenska marknaden i över tio år tillbaka. Försäljningen har skett genom olika typer av kanaler såsom direktförsäljning och genom olika återförsäljare. Men sedan i september 2023 är bolaget närvarande i Sverige med Giovanni Ponti som Regional Sales Manager Nordic som ansvarar för Norden och Baltikum. "I Norge, Finland och Estland arbetar vi med återförsäljare som sköter försäljning och eftermarknad. På den svenska marknaden är det jag som tar hand om kunderna och håller kontakten med tredjepartsaktörer vad gäller service och eftermarknad", berättar Giovanni Ponti. Vad gäller försäljning i Europa så har Dingli egna försäljningskontor i England, Nederländerna och Frankrike. I Sverige är organisationen liten i nuläget men planen är att växa ifråga om både försäljning och service. I dagsläget

har man inget eget lager i Norden utan maskinerna kommer från Dinglis huvudlager för Europa som ligger i Nederländerna och all service sker genom partners.

"SPÄNNANDE UTMANING MED BRA PRODUKTER"

Giovanni Ponti själv är inte främmande på den svenska liftmarknaden. Han har lång erfarenhet från arbete med bygg- och anläggningsbranschen och har arbetat med den under hela sitt yrkesverksamma liv. Han arbetade under tio år med fallskydd och under de senaste nära fyra åren har han arbetat för JLG Sverige där han var ansvarig för återförsäljarna i Norden och Baltikum. Han ser med stor spänning fram emot att få marknadsföra Dingli i Norden och Baltikum. "Det här är en fantastisk utmaning för mig och det känns tryggt att ha ett så solitt varumärke i ryggen. Idag finns Dinglis produkter representerade på samtliga kontinenter och man placerar sig

som en av världens fem största tillverkare av mobila arbetsplattformar", berättar han.

Det kanske fanns de som rynkade på näsan när kinesiska byggmaskiner på allvar började dyka upp på marknader runt om i världen för ett par decennier tillbaka. Västerländska tillverkare kände sig utsatta och gjorde allt för att hålla tillbaka kineserna. Men de lärde sig snabbt och idag tillverkas även en stor andel av de västerländska tillverkarnas produkter också i Kina. Kina har också tydligt visat att deras egna varumärken står sig väl i konkurrensen med västerländska märken. Men vilka är Dingli egentligen? Här kommer en kort sammanfattning och tillbakablick för den som inte riktigt har koll på den kinesiska tillverkaren.

GRUNDADES 2005

Dinglis moderbolag heter Zhejiang Dingli Machinery Co., Ltd. och grundades 2005. Det ligger i Zhejiang i östra Kina, några mil

från Shanghai. Ding Li är ett högkvalitativt utrustningstillverkningsföretag dedikerat till Forskning och Utveckling (FoU), produktion, försäljning och service av intelligenta arbetsplattformar. Tillverkningsanläggningen spänner över en totalyta på 710 000 kvadratmeter, med en produktionsyta på 590 000 kvadratmeter. Dingli har utländska FoU-center i USA, Italien och Tyskland samt ett inhemskt forskningsinstitut. Dinglis egenutvecklade intelligenta arbetsplattformar, som finns i över 200 modeller, används i stor utsträckning inom bygg-, kommersiella och industriella områden, som alla exporteras till mer än 80 länder och regioner. Under åren har Dingli etablerat mer än tio utländska filialer för att skapa ett globalt säljnätverk.

Dingli har förlitat sig på fabrikena med den högsta graden av intelligens och automatisering i den globala industrin och har fullt ut realiserat kollaborativ tillverkning, grön tillverkning och säker tillverkning. Dinglis fas IV täcker en yta på över 242 000 kvadratmeter, med en total investering på 1,2 miljarder yuan som motsvarar 174,5 miljoner US dollar, varav investeringen i intelligent tillverkningsutrustning uppgår till 800 miljoner yuan, ca 116 miljoner dollar. Dinglis anläggning i Kina omfattar hela fem verk-

städer som är fördelade på plåtbearbetning, svetsning, maskintillverkning, lackering och montering.

FÖRDELAR MED DINGLIS PRODUKTER

Enligt Giovanni är Dingli världens enda tillverkare av modulära bomserier och delas in i serierna D, M och T vilka erbjuder arbetshöjder från 16 till 44 meter, med el-, diesel- och hybridmodeller utvecklade på samma plattform. Dinglis saxserien når mellan 5 till 32 meter. De kan delas in i två typer, elektriska och dieseldrivna modeller. Dessa används ofta på byggarbetsplatser och i sammanhang som att bygga mezzaniner, underjordiska byggen, landskapsarkitektur, underhåll av kraftverk, stora varv och så vidare, beroende på olika driftshöjder och maskindimensioner. Dingli har också ett brett program av vertikalliftar och differentierade produkter, inklusive mastliftar, lagerplockare, glasliftar, rälsmonterade arbetsplattformar och intelligenta stansrobotar, som är bra lösningar för olika arbetsuppgifter.

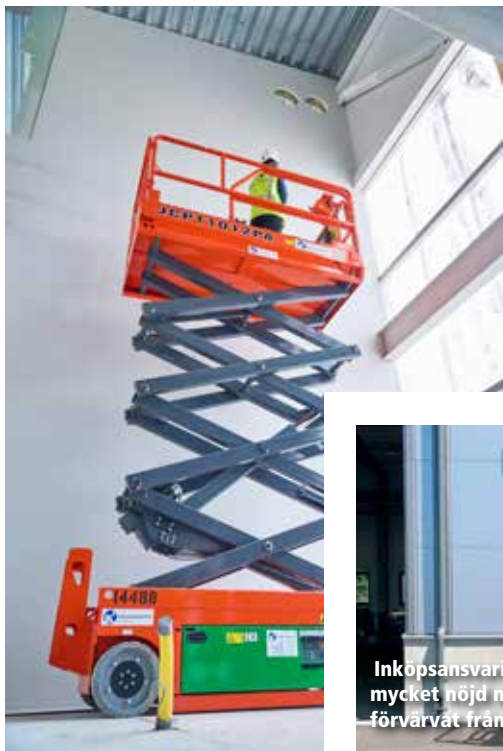
Dinglis arbetsplattformar av sax- och bomstyp har varit de viktigaste produkterna för stora uthyrningsföretag över hela världen. Dinglis utbud av bomliftar finns i tre kategorier, D, M och T-serierna, som erbjuder arbetshöjder från 16 till 44 meter, som alla passar för transport i

standardcontainrar. De erbjuder fördelar som stor lastkapacitet, stor lyftkraft, enkelt underhåll, högt chassi, hög energieffektivitet, stabil kontroll och enkel transport. Alla modeller i varje serie har en modulär design, med 85 procent gemensamma komponenter vilket underlättar service och underhåll. Servicepersonalen behöver bara veta hur man underhåller en modell i serien så klarar de av att serva alla modeller, vilket kraftigt minskar kostnaderna för arbetskraft och reservdelslagring.

D-serien är helt utvecklad av Dingli och har en maximal arbetshöjd på 16 till 22 meter och en maximal belastning på 320 kg. Hela serien har en lättviktsdesign och är utrustad med integrerade axlar, som har klarat att arbeta i tuffa miljöer och är flexibla i arbetet. M-serien är utvecklad av Dingli och Magni i Italien och har en maximal arbetshöjd på 22 till 34 meter och en maximal belastning på 454 kg. T-serien är utvecklad av Dingli och Teupen i samarbete, med en maximal arbetshöjd på 36 till 44 meter och en maximal belastning på 454 kg. Hela serien har den patenterade designen av in-situ axleexpansion, och den övre jibben kan hakas tillbaka för att passa containertransport, vilket är världens enda lift som klarar detta.

Enligt Giovanni har Dinglis saxserie mest kompletta arbetshöjdstäckningen och det största modellutbudet i branschen, inklusive två versioner,





Inköpsansvarig på Kranpunkten, Rikard Jönsson, är mycket nöjd med de 130 nya maskinerna som man förvärvat från Dingli.

Dinglis tillverkningsenhet ligger i staden Zhejiang, några mil väster om Shanghai. Här har man fem stora tillverkningsanläggningar. Huvudlager för Europa ligger i Nederländerna.

eldrivna och dieseldrivna, som är uppdelade i stora saxar, kompakta saxar och minisaxar.

Minisaxserien erbjuder en arbetshöjd på 6-8 meter och en maximal belastning på 240 kg. Modellerna i serien är små i storleken och flexibla, lätta i vikt, med fördelar som bullerfria, inget utsläpp, lätta att ta in i trånga hissar och är speciellt lämpade för arbete på höjden i exempelvis entresolbyggnader.

Den kompakta saxserien inkluderar AC-saxserier och PA-saxserier. AC-saxarna är utrustade med ett helt tätt AC-system, för körning och lyft, för att ersätta det traditionella DC-systemet, vilket erbjuder fördelarna med underhållsfritt, mer vattentät, effektivare och säkrare. PA-serien innebär oljefria och hel-elektriska saxar som använder elektriska ställdon istället för traditionella hydraulcylindrar. Hela maskinen eliminerar hydraulolja vilket är mer miljövänligt.

Dinglis stora saxliftserier finns som el- och dieseldrivna och erbjuder en maximal arbetshöjd på 12-32 meter och en maximal belastning på 1000 kg, med fördelarna som stor belastning, stor plattformskorg, stor kraft, etc. Den elektriska saxen i grov terräng har även miljövänliga saxar som ger fördelar som inget buller och nollemission.

Elektrifiering är en viktig satsning för Dingli för att förse kunderna med energibesparande lösningar. Dingli är först i branschen att slutföra elektrifieringen av hela sitt produktsortiment, enligt Giovanni.

"Vi tror mycket på våra AC-saxar med direkt drift och vi erbjuder här några mycket

unika modeller i vår portfölj som exempelvis JCPT1208AC men också våra oljefria, helt elektriska saxar. Dessa tror jag passar särskilt bra på den svenska marknaden. Vi tror även på våra stora elektriska terrängsaxar, 18-32m, där jag känner att vi sticker ut jämfört med konkurrenterna. Sen tror jag många liftanvändare kommer se fördelar med att vi kan täcka behovet ifrån små saxar ända till stora saxar och bommar där vi är unika med erbjuda alla bommar med 16-44 meter räckvidd med driftalternativen diesel, el och hybrid", säger Giovanni.

DINGLI KOMPLETTERAR KRANPUNKTENS MILJÖVÄNLIGA UTHYRNINGSFLOTTA

En av Sveriges största uthyrare av liftar, Kranpunkten, satsar på liftar från Dingli. Kranpunktens största kunder utför arbeten inom bygg- och industri, och då är det en förutsättning att kunna bedriva en hållbar verksamhet med miljöanpassade maskiner. Kranpunkten prioriterar behovet från kunderna med en succesiv omställning till fler el- och dieseldrivna enheter, åtgärder för minskade utsläpp från transporter och genom utfasning av miljö- och hälsofarliga ämnen. Det här är idag en viktig strategi som underlättar för alla parter att göra hållbara val och som driver utvecklingen framåt. Målet är att Kranpunktens verksamhet ska vara helt klimatneutral till 2030. Andelen miljö- och energibesparande maskiner utgör nu 85 procent av Kranpunktens uthyrningsflotta. Under hösten 2022 lade Kranpunkten en order på 130 helelek-

triska saxliftrar från Dingli. Leveransen under kvartal 1, 2023 innehöll terränggående liftrar med arbetshöjder upp till 19 meter samt helt oljefria liftrar utan hydraulsystem där lyft, sänkning och styrning manövreras med elektriska ställdon. Det direkt drivna systemet, resulterar enligt beräkningar i en energibesparing på över 30 procent jämfört med traditionella hydraulsystem.

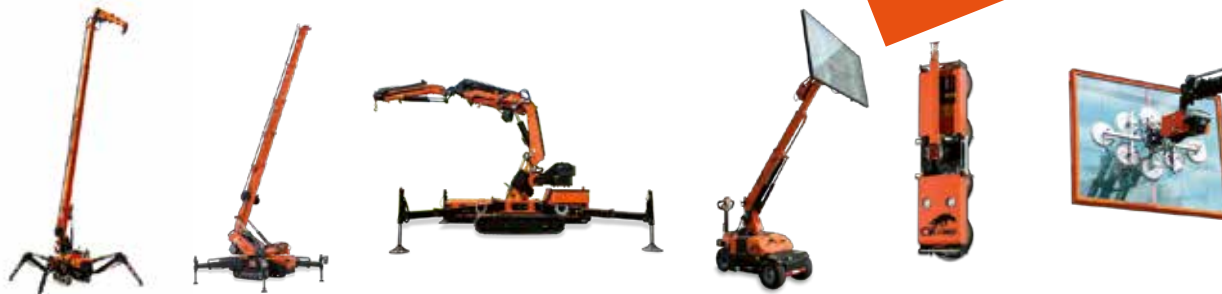
"Vi ställer höga krav på våra leverantörer. I en ständig dialog försöker vi påskynda omställningen och påverka dem i en miljömässigt bättre riktning. Därför är det glädjande att teknikutvecklingen nu går framåt och ger oss möjligheter att komplettera vår flotta med standardiserade, eldrivna maskiner som också klarar arbete på hög höjd. Efter olika tester och produktgenomgångar kändes det mycket bra att vi även kunde verkställa ordern på de oljefria maskinerna", säger Rikard Jönsson, inköpschef på Kranpunkten. De nya liftarna från Dingli är ett mycket välkommet tillskott till Kranpunktens uthyrningsflotta.

"Vi vill hjälpa våra kunder att genomföra sina projekt med moderna och miljöeffektiva maskiner som bidrar till att göra deras byggprocesser mera hållbara. Den låga energiförbrukningen, nollutsläpp, lägre ljudnivå och frånvaron av problem med oljeläckage eller effektminskning vid lägre temperaturer är sådant som våra kunder uppskattar stort", fortsätter Rikard Jönsson.

Med detta sagt kommer marknaden i Norden med all säkerhet att se mycket av Dingli under de närmaste åren.

FLEXIBLA, SÄKRA OCH KOMPAKTA MINIKRANAR

Upptäck fördelarna med Jekko och hur våra produkter kan lyfta er verksamhet genom effektiva och säkra lyft.



Larvkranar - Minikranar - Glasrobotar - Vakuumlyftar

Besök oss på jekko.se eller ring 010-188 00 70.
Följ oss på Instagram @jekkosverige



Global auktoritet
på mobila arbetsplattformar

- ✓ Säker
- ✓ ISO-certifierad
- ✓ Internationellt respekterad

PAL-kortet (Powered Access License) från IPAF erkänns över hela branschen som bevis på utbildning av plattformsoperatörer till högsta standard. Det utfärdas av International Powered Access Federation och ges endast till plattformsoperatörer efter att de framgångsrikt har avslutat utbildningen på ett av våra ackrediterade utbildningsföretag. Be om PAL-kortet som bevis på utbildning!

Hitta ditt lokala utbildningsföretag på
www.ipaf.org



PAL-kortet kan nu även fås digitalt, i vår egen app! Läs mer på www.ipaf.org/ePAL



Certifierat IPAF PAL-kort är ett bevis på utbildning av plattformsoperatörer till högsta standard.

PAL-kortet kan enkelt verifieras online:
www.ipaf.org/checkpal



- ✓ Utbildningen hålls alltid av behöriga instruktörer
- ✓ Kursinnehållet ses över årligen, med input från instruktörer och elever
- ✓ Över 30 års branscherfarenhet
- ✓ Uppfyller svenska lagkraven
- ✓ Fokus på säkerhet och effektivitet

Certifierad av TÜV enligt ISO 18878



Löjte AB hjälper byggbranschen vara "just in time" med Manitoumaskiner från Scantruck

Rubriken är ett citat från Göran Larsson, ägare och VD på Löjte AB som är ett maskin och logistikföretag som utgår från Uppsala, och gäller deras huvudsakliga maskinleverantör Scantruck AB.

Företaget startade sin nuvarande inriktning 2012 och samma år skedde den första anställningen. Innan dess hade Göran också arbetat med uthyrning av maskiner, men då mest grävmaskiner och hjullastare.

"Vår första maskin från Manitou, som såldes genom Liftway på den tiden, var en MT625, och den sålde vi faktiskt av för bara någon vecka sedan så den har varit en riktig trotjänare. Idag är vi 28 anställda och arbetar med maskin och kranbilstransporter. Mycket arbetet består av montage av olika saker och lagerlogistik. Ska man förklara det sista så kan man säga att vi hjälper byggbranschen bland annat att vara "just in time" även när tidsplanerna inte håller. Vi kan magasinera godset, köra ut det när de behöver det och även lyfta det på plats enkelt sammanfattat", förklarar Göran Larsson.

IMPONERANDE MASKINPARK

Teleskoplastare, hjullastare och hela nio kranbilar hjälper företagets kunder inom främst Uppland med en mängd olika uppgifter, och ofta med kort varsel. Maskinparken ses kontinuerligt över för att så väl som möjligt matcha kundernas behov, och de två senaste tillskotten från Manitou och Scantruck blev två "stela" teleskoplastare som Göran valde mycket för dess kompakta yttermått.

"I dagsläget har vi fyra runtomsvängande Manitou fördelat på två MRT2550, samt en MRT2660 och en MRT3050. Dessutom har vi sex vanliga stela, det vill säga inte runtomsvängande maskiner i storleksordningen från den minsta ULM415H upp till MT930H. Dessutom väntar vi på ytterligare en MRT2660 och även på den nya elmaskinen MT625E", berättar Göran Larsson.

STORLEKEN HAR BETYDELSE

De två senaste tillskotten på firman blev delvis Manitous nya ULM 415H Comfort, vilket är otroligt lätt och kompakt liten maskin på

endast 2700kg, som man till och med kan dra bakom en pickup med rätt körkortskombination. Ändå lyfter den 1500kg hela 4 meter högt.

"Den här maskinen är så liten så den kommer i princip in överallt, jag tror den är 149cm bred och 192cm hög. Det är egentligen bara fantasin som sätter begränsningarna", säger Göran Larsson.

Samma datum, första november, som deras ULM415H anlände kom också deras MT930H. Också denna maskin är noggrant utvald för att passa perfekt in på en modern byggarbetsplats.

"Många fastigheter idag byggs med en innegård med ett parkeringsdäck under, och detta fungerar som lager under byggtiden. Här passar MT930H perfekt då den tack vare sina yttermått på endast 2 x 2m kommer in i garaget. Lyftkapaciteten på nio meter och tre ton räcker också ganska så långt, men skulle det inte göra det så har vi betydligt större maskiner men det hjälper föga om vi inte har en som kommer in i lagret också. Dessutom är det en 40km/h maskin så vi når hela centrala Uppsala på nolltid genom att hjula från vårt kontor på Kungsängens Gård där vi hyr in oss i SLUs lokaler. Våra kranbilar har vi dock vid vårt andra kontor i Funbo Lövsta", säger Göran Larsson.

SERVICE I EGEN VERKSTAD

Stillestånd kostar pengar, och alla maskiner i flottan behövs för att hålla en kort responstid gentemot företagets kunder runt om i Uppland. Göran har därför landat i att serva maskinerna med täta intervaller. Därför tas de löpande in i deras egen verkstad och servas och ses över, och på det här sättet upptäcker de alltid eventuella svagheter i god tid och kan åtgärda dem innan det får några större följdverkningar. Här är även Scantruck och deras eftermarknad en viktig komponent.



CSC SYS 50 FRÅN FESTOOL

Den här batteridrivna bordssågen är så kompakt att den passar i en Systainer. CSC 50 är både mångsidig och exakt. En idealisk följeslagare på alla byggen med andra ord. Den är kompakt och mångsidig och ger verkstads-kvalitet på alla byggarbetsplatser. Den är konstruerad för att ge exakta snitt bara med en knapptryckning. CSC SYS 50 har en praktisk och digital display där höjd och vinkel kan ställas in exakt på en tiondels millimeter. Med 100% precis uppprepning.

Den drivs av 2x18V-batterier tillsammans med borstlös EC-TEC-motor som garanterar fullt driv och genomdragskraft och kan mätas med en sladdriven maskin. Den kan också utrustas med arbets- och transportstativet UG-CSC-SYS som är en kombination av transporthjälpmiddel, arbetsbord och stativ för den batteridrivna bordssågen CSC SYS 50. Med den här lösningen är hantverkaren perfekt rustad för alla arbeten. Festools batteridrivna dammsugare CTMC MIDI är ett

perfekt komplement till CSC SYS 50. Kompakt, lätt och sladdlös för effektivt utsug även ute på fältet. Tack vare Bluetooth-teknologin kan man starta dammsugaren automatiskt via sågen – eller med fjärrkontroll. Genom 36V-turbinen och två 18V-batterier är CSC 50 i princip lika stark som en dammsugare med sladd.

www.festool.se

Exklusiv Diamond Sponsor



www.sdcab.se

DEMCON 2024[®]

19-20 September, 2024

Nionde upplagan av mässan på Infracity

Demolering • Håltagning • Slipning och polering av betonggolv • Hantering av damm och betongslam • Vattenbilning • Sanering • Återvinning ...och mycket mer

Exklusiv Ruby Sponsor

Pentruder[®]
CONCRETE CUTTING SYSTEMS

Exklusiv Platinum Sponsor



Gold Sponsors



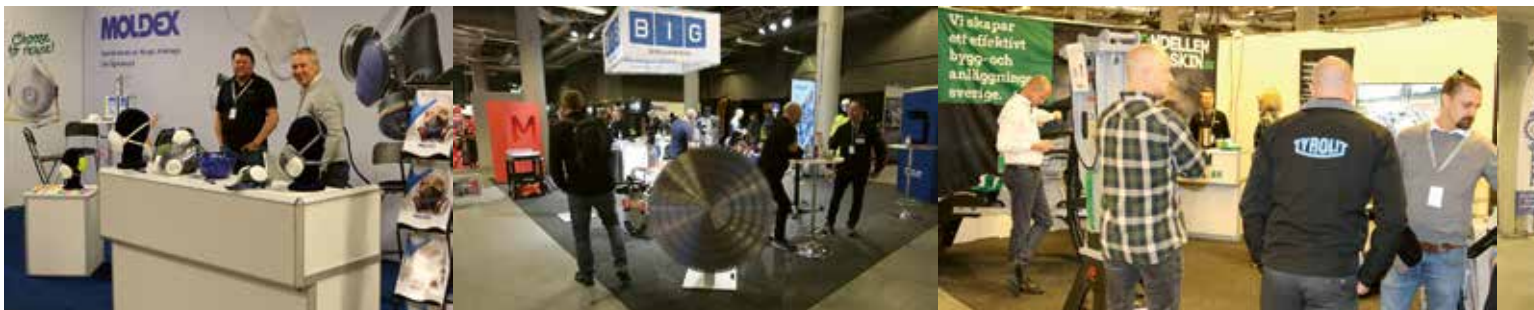
Husqvarna[®]

Mässan stöds av



Organisatör





Demoleringsbranschen snurrar fortsatt på bra, trots lågkonjunktur. Behovet av bostäder är fortsatt stort men det är en viss uppbromsning i byggandet som gynnar ROT-sidan. Så länge vi lever med denna situation på byggmarknaden är risken för att en bostadsbubbla ska spricka inte så stor, något som bådar gott inför DEMCON 2024.

”Trots ett lite kämpigare marknadsläge tror jag att även DEMCON 2024 ligger helt rätt i tiden. Jag hoppas oroligheterna i världen dämpats till hösten 2024 och att det finns behov och vilja att investera. Våra entreprenörer

har fortsatt hyfsat mycket att göra men en del kanske känner av nedgången mer än andra. Samtidigt är konkurrensen stor. Det gäller att särskilja sig från sina konkurrenter med större kunskande, mera effektiva maskiner och metoder samt effektivare verktyg. Här har våra leverantörer en utmaning att fånga upp detta och DEMCON blir då en än viktigare mötesplats. Det fina med demoleringsbranschen är att även om man lever i en lågkonjunktur så brukar inte jobben ta slut. Det finns alltid ROT-jobb”, säger Jan Hermansson som ansvarar för DEMCON.

Nionde upplagan av DEMCON

DEMCON 2024, som återigen hålls på Inframässan i Bredden norr om Stockholm, arrangeras för nionde gången sedan starten 1998. Inriktningen är den samma sedan starten, det vill säga att mässan riktar in sig på den bransch som har samlingsnamnet demolering. Inom demolering ryms sektorer såsom betonghålltagning, rivning, slipning och polering av betonggolv, återvinning av rivningsrester, sanering, stofthantering, vattenbilning med mera, sammantaget de tjänster som



våra entreprenörer erbjuder. "Under de dryga 30 år som vi har arbetat med demoleringsbranschen är det intressant att konstatera att många entreprenörer omfamnat så många flera tekniker än vad de ursprungligen jobbat med. Att erbjuda rivningstjänster eller slipning av betonggolv är idag nästan en självklarhet om man är håltagare exempelvis. Det har hänt mycket med branschen och det är precis den här utvecklingen mässan DEMCON speglar sedan slutet av 1990-talet", säger Jan Hermansson.

Stort intresse

Mässan kommer att hållas den 19-20 september 2024. Startfältet är in princip det samma som mässan 2022, men några nya utställare har kommit till. "Inför DEMCON 2024 är intresset större än det brukar vara. Exempelvis kommer än fler diamantverktygstillverkare från Indien att ställa ut", säger Jan Hermansson.

Det blir intensiva mäsdsdagar med en inom- och utomhusdel. På kvällen den 19 september arrangeras som vanligt "DEMCON-kalaset". I samband med det koras

också vinnarna av Det Svenska Demoleringspriset. Nomineringsprocessen har redan dragit igång för fullt och de som önskar nominera tillverkare och entreprenörer ombeds att skicka in nomineringshandlingar som finns att ladda ner på sidan www.professionelldemolering.se/demoleringspriset. "Det är alltid lika kul att börja förbereda för ett nytt DEMCON-event och vi drar alltid igång cirka ett år innan mässan så nu är det hög tid. Mässans nya hemsida är aktiv så att det går att gå in och boka monter direkt på hemsidan", avslutar Jan Hermansson.



Då är det åter igen dags att börja fundera i banor att nominera landets bästa företag inom demolering, betonghålltagning, slipning och polering av betonggolv, sanering och återvinning. Nu släpps anmälningshandlingarna till branschtävlingen. Svenska Demoleringspriset sjuösattes för första gången 2012 och arrangeras nu för sjätte gången. Priset delas ut av tidningen Professionell Demolering i samarbete med BFB, Branschorganisationen för Byggnadsberedning. Vinnarna av Svenska Demoleringspriset 2024 kommer som vanligt att koras på DEMCON-kalaset som hålls på kvällen torsdagen den 19 september, 2024, efter första mässdagen av DEMCON på InfraCity i Stockholm.

Nominera ditt företag

Men innan dess drar nomineringsprocessen igång och alla professionella aktörer inom branschen som bär det samlade namnet demoleringssektorn är välkomna att sända in sina nomineringsförslag. Kom ihåg att ett företag kan nominera sig själv och ingen annan behöver göra det för dig. Det viktigaste är att du tydligt beskriver varför du tycker



Det Svenska Demoleringspriset



att just ditt företag skall nomineras. Naturligtvis kan man också nominera något företag som man tycker förtjänar att vinna priset inom någon kategori.

Svenska Demoleringsprisets kategorier:

1. Årets rivningsentreprenör
2. Årets hålltagningsentreprenör
3. Årets saneringsentreprenör
4. Årets rivningsprojekt
5. Årets hålltagningsprojekt
6. Årets saneringsprojekt
7. Säkerhets- och arbetsmiljöpriset
8. Recycling- och miljöpriset

9. Det Svenska Vattenbilningspriset
10. Årets tillverkare/leverantör
11. Stora innovationspriset för tillverkare/leverantörer
12. Det Svenska Demoleringsprisets "Honorary Award"

Prisets jury

De bidrag som skickas in för att nomineras kommer att, i vanlig ordning, granskas av prisets jury. Juryn består av ett antal välkända, tidigare aktiva, namn inom demoleringsbranschen, nyckelpersoner inom den svenska bygg- och anläggningsbranschen och representanter från BFB och branschtidningen Professionell Demolering.

Skaffa anmälningshandlingar

För att rekvidrera anmälningshandlingar till priset går de antingen att ladda ned direkt från tidningen Professionell Demolering hemsida på länken www.pdworld.com/demoleringspriset eller beställas från SCOP AB på telefon 0700 300 650. Missa inte möjligheten att nominera ditt företag till Svenska Demoleringspriset 2024.

SCOP PUBLISHING



*God Jul & Gott
Nytt År önskar*



KRANKUNGEN

Stockholm • Göteborg • Borlänge • Degerfors • Skellefteå



Stockholm • Göteborg • Borlänge • Degerfors • Skellefteå

010-130 8100

www.krankungen.se

*"Jobba inte mer
än du behöver"*



BRA UPPSLUTNING PÅ RENTALFÖRETAGENS HÖSTMÖTE

I november höll branschföreningen Rentalföretagen sitt höstmöte. Intresset för att samlas och föra branschen framåt, stärka kvaliteten hos medlemmarna och samverka fortsätter med ökad styrka, det var både uthyrar- och leverantörsmedlemmar rörande ense om.



Diskussionerna runt borden var stundtals riktigt livliga.



Över 100 representanter från uthyrar- och leverantörsmedlemmar hade samlats på höstmötet.

Den 16:e november var det åter igen dags för Rentalföretagens höstmöte. Som alltid samlade mötet en stor skara deltagare från hela landet som landade på drygt 120 personer fördelade på både uthyrare och leverantörer. Mötet hölls i Ballroom på Scandic Infracity i Bredden norr om Stockholm. Många långväga gäster valde att anlända redan på kvällen den 15:e novem-

ber för en gemensam middag på restaurang Nonnos som ligger strax intill hotellet.

PRESENTATION NY PÅ JOBBET MONIKA RUBENSSON BRANSCHANSVARIG

Höstmötet den 16:e november började med fika och mingel redan klockan 08.00 och klockan 09.00 hälsades alla deltagare välkomna av Rentalföretagens Ordförande Bodel

Blom och VD Anna Sjöblom. Efter genomgång av säkerheten och dagens agenda lämnades ordet över till Monika Rubensson som är Rentalföretagens branschansvarige. Monika gav en personlig presentation och berättade om hennes uppgifter inom Rentalföretagen. Monika har bland annat arbetat med marknadsföring och försäljning under 18 år inom JLG och dess förfinnan 13 år på Eriksson. Monika anställdes i Rentalföretagen den 1:a augusti och har vid det här laget hunnit bli varm i kläderna, men höstmötet blev ett bra tillfälle för henne och medlemmarna att lära känna varandra. Monika framhöll att hon trivs bra i sin nya roll och känner sig väldigt uppskattad på jobbet. Som branschansvarig jobbar hon med många olika uppgifter och sitter bland annat med i föreningens olika utskott.

Dagen fortsatte sedan med den första partnerpresentationen som hölls av Hiltis Product Manager Mika Bagge som presenterade Hiltis system för hantering av Hiltis verktyg på arbetsplatsen. Det nya systemet syftar till att förbättra utnyttjandet och servicen av maskinerna så att de alltid håller högsta kvalitet i arbetet. En nyhet är Hilti On Track som är ett litet tag eller puck som fäst på maskinen och



Rentalföretagens branschansvariga Monika Rubensson bjöd på en personlig och uppskattad presentation.

som bland annat lokaliserar maskinen och känner av hur mycket den används. Tagens batteri räcker hela tre år. Track Unit har tagits fram i partnerskap med Trackunit.

PRODUKTINFORMATION OCH VAD SOM HÄNDER INOM UTSKOTTEN

Efter Hiltis presentation var det dags för Arbetsmiljöutskottet att presentera sitt arbete. På scen var Eric Nordin Affärsutvecklingschef Ramirent, som berättade att ett syfte med utskottet är att arbeta med branschgemensamma frågor som har fokus på att förbättra arbetsmiljön i små och stora bolag. Stora och viktiga frågor är naturligtvis hur vibrationerna, byggdamm, hantering av kapmaskiner och farligt gods på arbetsplatsen kan göras säkrare och mindre miljöfarligt. Andra viktiga frågor på agendan är jämställdheten på arbetsplatsen, fallskydd med mera.

Efter det tog Fredrik Ålund Business Line Manager från Atlas Copco vid och berättade om företagets strävan att bidra till att nå klimatmålen. Han framhöll och visade på de närmaste årens ökning av laddningsbara fordon på arbetsplatsen och vikten av att mobilt kunna ladda och generera kraft på arbets-

platsen. Här spelar Atlas Copco en viktig roll i sitt utvecklade av hållbara och miljövänliga mobila kraftaggregat som generatorer, elverk och kompressorer. Fredrik berättade att det är mycket viktigt att tillverkarna tar en aktiv roll och sitt ansvar i arbetet i ett tidigt skede. Atlas Copco har redan hunnit långt i detta arbete och har idag ett brett utbud av olika typer av mobila lösningar som exempelvis mobila solcellsparkar som kan byggas upp på arbetsplatsen. Flera intressanta projekt med mobila laddningsstationer är i full drift i både Sverige och Norge.

VÄRDET AV MEDLEMSKAP I ERA

Efter fika och mingel i hotellets vinterträdgård fortsatte dagen med en presentation om Rentalföretagens medlemskap i den europeiska branschföreningen European Rental Association, ERA. Rentalföretagen har sedan länge ingått i ERA och var tidigare medlemmar som Swedish Rental Association i början av 2000. Under en period var Cramo Groups nuvarande CEO, Martin Holmgren ordförande i ERA. Presentationen hölls av Helena Larsson Vice ordförande styrelsen och Mathias Boström Ledamot styrelsen. Man framhöll värdet av att vara medlemmar och även att Rentalföretagen kan bidra med en hel del till ERA också då det finns en lång och god tradition av maskinuthyrning i Sverige och Norden, flera av de riktigt stora aktörerna internationellt är nordiska. Man berättade också att en delegation från Rentalföretagen närvarade vid ERAs årliga konvent som i år hölls i Maastricht i juni. Mötet hade lagts samtidigt med mässorna Apex och ERA Rental Show som SRT rapporterade om tidigare i år. Ett viktigt fokus på konventet i Maastricht var att hitta verktyg för att tydliggöra hur ERA arbetar runt om i Europa. För att tydliggöra ERAs arbete beslutades vid konventet att starta upp något som man kallar European Rental Week



Johan Bång från Inby Rental och styrelseledamot i Rentalföretagen berättade om värdet på den svenska rentalmarknaden.

i alla medlemsländer som kommer att vara vecka 41 varje år. En viktig fråga inom ERA är naturligtvis batteridriften men vad gäller större maskin så kommer man även verka för vätgasdrift. Många andra viktiga frågor ventilerades på ERAs årsmöte som hållbarhet, people management, prissättning, framtidens uthyrningsbransch med mera. Det hölls också en stor middag i Maastricht med över 800 deltagare och under middagskvällen delades European Rental Awards ut. Här framhölls att även svenska uthyrare och tillverkare borde nominera sig till detta pris. Vi har mycket att bidra med. "Vi måste börja ta lite mera plats ute i Europa", framhöll Helena Larsson.

FÖRSLAG TILL STÄMMAN - NYA MEDLEMS- OCH PARTNERKRITERIER

Dagen fortsatte sedan med en grupparbete vid borden. Man diskuterade bland annat behovet att ute på depåerna ha produkthandledning för maskiner på fler språk än idag. Vad kan leverantörerna bidra med här.

Dagen fortsatte sedan med en presentation av förslag på föreningens medlems- och partnerkriterier. En arbetsgrupp jobbar med att ta fram ett förslag som presenterades av Mikaela Högberg Ledamot styrelsen och Thomas Sandberg Suppleant styrelsen. Det behövs en översyn av nuvarande medlems- och partnerkriterier för att både medlemmar och partners ska bli bättre på deras specialområde. Viktigt också att det sätts tydliga krav på vad som krävs av både uthyrare och partners. Några exempel på föreslagna kriterier är att medlemmar och partners skall vara registrerade för moms och F-skatt, kunna framvisa en årsredovisning utan allvarliga brister, ha



SNI-koder som överensstämmer med rentalbranschen, medlemmar ska bedriva en strukturerad maskinuthyrning eller marknadsföra och sälja produkter för uthyrning, bara juridiska personer kan vara medlemmar i Rentalföretagen, utländska företag som är medlemmar skall ha ett fast driftställe i Sverige, m m. Efter denna presentation följde arbete i grupper vid borden där de föreslagna kriterierna diskuterades. Några kommentarer var att som nybildat bolag kan det vara svårt att leva upp till en del av kriterierna inledningsvis. Här kanske goda referenser kan hjälpa till under den inledande tiden då verksamheten startas upp.

VÄRDET PÅ DEN SVENSKA RENTALMARKNADEN

Nästa presentations hölls av Johan P Bång Ledamot styrelsen som presenterade siffror för den svenska rentalmarknaden idag. Idag finns 63 uthyrningsföretag i föreningen, antalet depåer är dock många fler. Sammantaget omsätter 22 miljarder svenska kronor och sysselsätter nästan 6000 anställda. Vinsten i branschen ligger på knappt två miljarder kronor. Sedan 2018 har branschen inte ändrat sig nämnvärt mycket vare sig uppåt eller nedåt. Dock kan sägas att de långfristiga skulderna har ökat något medan vinsten gått ner. I lan-

det finns ytterligare 1322 företag som inte är medlemmar men som delar samma SNI-kod, 77320. Till största delen är detta ganska små bolag och lägger man till dessa landar omsättningen på 29 miljarder kronor och antal anställda på 7942. Vinsten går då upp till 2,7 miljarder kronor. Sedan pandemin startade är nedgången i bolagen ganska likvärdig mellan små, medelstora och stora bolag. Presentationen utmynnade i en övning där mötets deltagare uppmanades att uppskatta hur deras omsättning kommer att förändras under de kommande 12 månaderna. Man skulle i grupper rita och ange i procent hur omsättningen skulle komma att förändras. Merparten av grupperna ansåg i genomsnitt att de kommer ske en svag ökning på mellan 0-5 procent medan några trodde på nedgång. Någon grupp hävdade att branschen kommer att öka med omkring 10%. Innan avbrott för lunch höll Stefan Bergsten Sales Manager Distribution från Husqvarna Construction en presentation av de senaste nyheterna från tillverkare. Många av de nya maskinerna har batteridrift. Man släpper en ny större och säkrare batteridrivna kapmaskin samt nya batteridrivna stofthanterare, DE120H Pace. Dessutom kommer det en ny batteridrivna vibroplatta. Utöver detta kommer nya diamantverktyg samt att man övergår till att tillverka

alla sina emballage i papp istället för plastmaterial. Man lanserar också en ny och säkrare arbetshjälm och arbetsjackor i Kevlar. Stefan flikade också in att Husqvarna också har ett tag eller puck som fäst på deras maskiner för att registrera användning och var maskinen befinner sig m m.

SÄKER SPECIALIST, VAD ÄR DET?

Efter denna föreläsning var mötet framme vid lunch och en timme för mingel. Efter lunch handlade den första föreläsningen om Säker Specialist som hölls av Peter Wipp projektledare. Begreppet Säker Specialist myntades hos Branschrådet inom Byggföretagen och började som ett SBUF-projekt 2022. Tanken med Säker Specialist är att skapa en sundare konkurrens och de som certifierats under Säker Specialist borgar för att ett arbete utförs korrekt och med rätt kvalitet i utförandet. Att ett företag innehar Säker Specialist berättar också lite om bolaget som utför jobbet. Att de är ett bolag som betalar sina skatter och utbildar sin personal löpande. Det blir en trygghet för slutkunden. Inom Säker Specialist fångas både tekniska frågor men också mjuka värde upp. Slutkunden ska känna sig trygg i att använda företag som är anslutna till Säker Specialist. "Man kan säga att Säker Specialist är en kvalitetsmärkning, ett gemensamt varu-



märke och ett skyltfönster mot beställarna”, berättade Peter Wipp.

Inom konceptet Säker Specialist kommer en rad olika undercertifieringar att rymmas, som exempelvis Behörig Hissmekaniker som är en certifiering som man börjat jobba med inom Hissutskottet. Konceptet är klart men kommer att sjösättas under 2024. Ett annat exempel är Behörig Hetvattenmontör där man arbetar med en certifiering inom Energi- & Klimatutskottet, något som SRT skrev om i nummer 5-2023. Utbildningen och certifieringen Behörig Hetvattenmontör kommer att öka säkerheten både för slutkunden och operatören för att skapa en säkrare arbetsplats. I alla dessa arbeten med Säker Specialist är naturligtvis även leverantörerna engagerade och i fallet Behörig Hetvattenmontör är exempelvis Elbjörn, TSR och Holte med i utformandet av utbildningen.

Eftermiddagen fortsatte med flera grupparbeten och diskussioner i lite större grupper fram till eftermiddagsfika. Som avslutning

på konferensdelen av dagen hölls en inspirationsföreläsning av Elaine Eksvärd.

INSPIRATIONSFÖRELÄSNING AV ELAINE EKSVÄRD

Elaine Eksvärd är en välkänd föreläsare och retorikexpert inom kommunikation och Ledarskap. Hon lär ut de retoriska kneperna för att man i olika branscher i detta fall som uthyrare eller leverantör ska bli bättre på att föra fram sitt budskap. Under föreläsningen berättade hon om sin bakgrund, med en mamma från Brasilien och en pappa från Sverige. Hon berättade om hur man i sin yrkesroll och även privat ska navigera sig fram i olika sociala landskap, tolkar generationskoder, genomskåda härskartekniker och snacka på ett sätt så man får människor med sig. Förutom att vara egenföretagare och flitigt anlitad retorikexpert är Elaine även författare med flera bästsäljare på meritlistan. Efter Elaines föreläsning avslutades dagen med en sammanfattning och reflektioner över vad som förmedlats under

dagen. På kvällen hölls en gemensam middag på restaurang Nonnos som började med en välkomstdrink. En bra bit över 100 personer hade samlats till middagen.

Rentalföretagens stämma, Rentaldagen 2024 är satt till den 25 april 2024 i Stockholm. Var i Stockholm är dock inte helt bestämt ännu.

www.rentalforetagen.se



Elaine Eksvärd höll i den avslutande inspirationsföreläsningen.



EXHIBITS: JANUARY 23-25, 2024
EDUCATION: JANUARY 22-25
LAS VEGAS CONVENTION CENTER



WHERE LEGENDS ARE MADE



As the industry's No.1 authority, we've stayed true to our mission to support the needs of concrete and masonry professionals. Today, we're working just as hard to deliver opportunities and strategic connections as we did on day one. Join us to see, touch and test state-of-the-art solutions that drive informed decisions and put your business on solid ground for the year ahead.

BUILD A LEGACY OF SUCCESS.



LEARN MORE
ABOUT WOC



VIEW
INTERNATIONAL
EVENTS

REGISTER NOW at worldofconcrete.com



Teleskoplastare



TELESKOPLASTARE 2023

I år lanseras ett antal intressanta teleskoplastarnyheter, däribland en uppgraderad TF27.6 från Merlo, den nya Telehandler 340 G från Sennebogen och en helt ny kompakt teleskoplastare från Bobcat.

SENNEBOGEN LANSERAR MODELL I NYA G-SERIEN

Sennebogens nya Telehandler 340 G kombinerar räckvidden hos en teleskoplastare med styrkan hos en hjullastare. Den har en hytt som kan höjas till 4,1 meter ögonhöjd, en lasthöjd på 7,7 meter och en lastkapacitet på 4 ton. Vid matning av lastbil har 340 G god överblick vilket gör lastningen enklare och säkrare, enligt OP System som är svensk generalagent för Sennebogens materialhanterare. Modellen använder sig av Quick-Change för byte av verktyg, vilket även finns tillgängligt för Volvo, Kramer, JCB eller Manitou som tillval. Modellen har tre sorters styrning, nämligen fram-, fyrhjuls- och krabbstyrning, och är 5,5 meter lång och knappt 2,5 meter bred. Modellen har även en låg tyngdpunkt, en arbetsvikt på 9,3 ton och en 100 kW Steg V-dieselmotor. Övriga funktioner inkluderar Z-kinematik, en Maxcab-hytt med 360 grader sikt runtom, steglöst höjbar hytt, samt kylprestanda med reversibel fläkt för ett fritt luftintag i dammig miljöer.

MERLO UPPDATERAR TF27.6 MED NY HYDRAULIK

TF27.6 från Merlo har genomgått en uppgradering och utrustas nu med Flowshare-hydraulik, som gör det möjligt att samköra maskinens hydrauliska funktioner. Denna uppdatering förbättrar både maskinens köregenskaper och effektivitet, enligt Hüllert Maskin som är svensk generalagent för Merlo teleskoplastare. Modellen är utrustad med låg bominfästning som ger god sikt och har en ergonomisk utformning. Dörren kan öppnas och låsas upp till 180 grader, och dess höjd på 192 cm möjliggör passage genom trånga utrymmen såsom parkeringsgarage. En CE-godkänd personkorg går även att lägga till som tillval, även om maskinen inte har stödben. Övriga funktioner inkluderar en totalvikt på 4850 kg, maximal lyftkapacitet på 2700 kg och maximal lyfthöjd på 5900 mm. I ett samarbete med Fjärås of Sweden har Hüllert Maskin tagit fram en "allfixare", en maskin som klarar olika uppgifter såsom snöröjning och halkbekämpning. Maskiner finns tillgängliga för visning

hos Hüllert Maskin, och dessutom erbjuds även provkörning av demomaskin ute i fält.

LANTBRUKSTELESKOPLASTARE FRÅN BOBCAT

Bobcats nya teleskoplastare TL25.60 Agri utökar deras utbud av teleskoplastare för lantbruksmarknaden till åtta modeller. TL25.60 Agri drivs av en D24 Steg V-dieselmotor som ger 56 kW (75 hk) effekt, och har en nominell driftskapacitet på 2500 kg, maximal lyfthöjd på 5,9 meter och en utökad räckvidd på 3,3 meter. Lanseringen av den nya TL25.60 Agri sker efter lanseringen av dess motsvarighet inom bygg och rental som ägde rum i slutet av 2022. Även om det finns likheter erbjuder TL25.60 Agri ett antal funktioner specifika för lantbrukskunder, däribland främre tillsats med hydraulflöde på 80 l/min, bomkudde som standard, tre Agri-efterbehandlingsnivåer att välja mellan, olika däckval, luftfjädrat säte, Cab+ Agri-tillval som innehåller nödvändiga Agri-funktioner i hytten, elektrisk spegel med avisning, samt handgas.

POWERED BY
DROME
DIAMOND TECHNOLOGY

ARROW DIAMANTKLINGOR

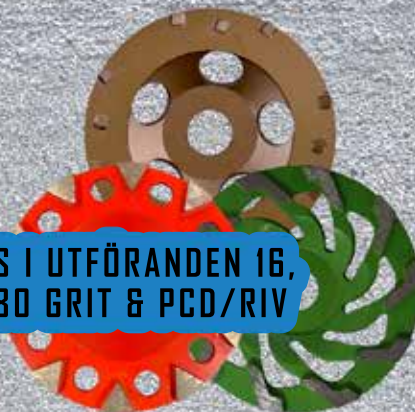
SLIPSKÅLAR

12-15MM SEGMENT!



125-500MM

FINNS I UTFÖRANEN 16,
30, 80 GRIT & PCD/RIV



125, 130 & 150MM

DROME
DIAMOND TOOLS
www.drome.se

Växtorpsvägen 6
514 61 Dalstorp
Tel: 0708-77 58 36
info@drome.se

Engelbrekts Väg 9
191 62 Sollentuna
Tel: 0737-28 05 71
stefan@drome.se

Exportgatan 1
422 46 Hisings Backa
Tel: 0707-73 39 32
andree@drome.se

MCS HYRSYSTEM



RENTALBRANSCHENS LEDANDE DIGITALA SYSTEMLÖSNING

- ✓ MARKNADSLEDANDE TEKNOLOGI
- ✓ LOVORDAD KUNDSERVICE
- ✓ ÖKAD HÅLLBARHET FÖR FÖRETAG



mcs



VI BRINER FÖR ER FRAMGÅNG
WWW.MCSRENTALSOFTWARE.COM



BOSCH LANSERAR PROCORE18V+

Bosch Professional lanserar idag världens första batteri med tabless-teknik för sladdlösa elverktyg. Nya ProCORE18V+ med en kapacitet om 8,0 Ah ökar drifttiden för Boschs högpresterande verktyg, vilket ytterligare effektiviserar arbetsflödet inom handel och industri. Trots att batteriet har samma energikapacitet, mått och vikt erbjuder det upp till 71 procent längre drifttid än ProCORE18V med 8,0 Ah vid krävande tillämpningar. Detta möjliggörs av den mer effektiva designen.

INNOVATIV TABLESS-DESIGN FÖR MAXIMAL EFFEKTIVITET

Batteriets högre effektivitet är möjlig tack vare designen på battericellerna, tabless, som det för några år sedan blev officiellt var på väg till nästa generations elbilar. I konventionella litiumjonbatterier har varje enskild battericell ett smalt anslutningsband mellan anoden och katoden på båda sidor – den så kallade "tabben". Dessa skapar en flaskhals både vad gäller att leverera effekt och ger upphov till mer resistans, vilket genererar mer värme och lägre effektivitet.

Hos battericeller som använder en tabless-design kan elektriciteten flöda genom otaliga vägar över hela längden av katoden och anoden istället för att begränsas till en eller ett par flikar. Detta minskar den inre resistansen hos varje cell med cirka 50 procent, med betydligt lägre värmeutveckling som resultat. Med lägre värmeutveckling ökar energieffektiviteten hos batteriet, vilket gör att Bosch kan leverera upp till 71 procent längre drifttid med ProCORE18V+ jämfört med dagens ProCORE18V.

Då det är lägre värmeutveckling som möjliggör den längre drifttiden vid samma batterikapacitet finns mest att vinna vid krävande

tillämpningar och verktyg med hög effekt. Exempel på sådana verktyg är Bosch GBH 18V-45 C Professional sladdlös borrhammare och GCM 18V-305 GDC Professional kap- och geringsåg, med maximal effekt om 1 500 respektive 2 000 W.

PROCORE18V+ BEFÄSTER DET TEKNISKA LEDARSKAPET

"Vi är övertygade om att vi med denna innovation kan nå lika stor framgång som när vi introducerade litiumjonceller i en sladdlös skruvdragare", säger Thomas Donato, chef för Bosch Power Tools. "Litiumjonceller, som före 2003 endast användes i mobiltelefoner, är nu mer eller mindre universella i handhållna sladdlösa elverktyg. Bosch Professionals sladdlösa verktyg är synonyma med effektivitet och underlättar hårt arbete."

Med det nya batteriet ProCORE18V+ fortsätter divisionens 50-åriga historia inom utvecklingen av sladdlösa elverktyg och understryker än en gång sitt tekniska ledarskap. Förutom den nya tabless-tekniken är batteriet utrustat med Bosch Professionals etablerade COOLPACK-teknik, som hindrar batteriet från att överhettas samt ger längre drifttid, snabbare laddning och längre livslängd.

Ny teknik till trots har ProCORE18V+ full kompatibilitet med Bosch Professional-verktyg från 2008 – inklusive den kraftfulla Biturbo-serien. Det här innebär även kompatibilitet med verktyg från de drygt 30 aktörerna som hittills anslutit sig till batterialliansen AmpShare – powered by Bosch Professional.

Batteriet ProCORE18V+ 8.0 Ah är tillgänglig från våren 2024 och Bosch Professional kommer även att längre fram i tiden utöka systemet med fler kapaciteter.

Nya stationära högtryckstvättar från Kärcher

Med stationära kallvattentvättar i superklassen expanderar Kärcher sitt sortiment av högtryckstvättar. De nya maskinerna i denna Classic-serie erbjuder hög prestanda och kvalitet med ett maximalt arbetstryck på upp till 250 bar och maximalt flöde på 1700 l/h och är lämpliga för effektiv rengöring av envis smuts och stora ytor, till exempel inom jordbruk, industri eller byggsektorn. Hållbara vevaxelpumpar, en luft-vattenkyld motor, stabil stålfam samt enkel drift och underhåll erbjuder en pålitlig rengöringslösning med korta uppställningstider.

De nya högtryckstvättarna är utrustade med en robust luft- och vattenkyld 4-polig motor. En vevaxelpump med keramiska kolvar säkerställer hållbarhet, medan ett stort vattenfilter skyddar pumpen mot föroreningar och säkerställer låga underhållskostnader. Den robusta stålfamen ger extra skydd mot yttre påverkan. Förutom väggmontering, som möjliggör användning av högtryckstvätten på en fast position utan uppställningstider, finns även möjligheten att placera maskinen på golvet och därigenom välja sin arbetsplats.

Den enkla driftsmetoden gör rengöring med Classic-seriens högtryckstvättar okomplicerad och smidig. Alla driftselement är lättillgängliga på utsidan av maskinen.

Förutom den enkla driften är underhåll av Classic-maskinerna också okomplicerat. En oljenivåindikator och ett oljeinspektionsglas möjliggör enkel kontroll av fyllnadsnivå och kvalitet. Underhållsarbete som oljebyte och rengöring av vattenfiltret kan enkelt utföras av operatören själv. Utrustningen förvaras säkert tack vare det praktiska tillbehörsfacket på maskinens lock och förvaringsfacket för små tillbehör. Beroende på behov kan andra tillbehörsdelar användas som breddar användningsområdet. Tryckpistol, en lans på 840 mm, 10 m högtrycksslang samt Power nozzle ingår som standard.



2024 iNTER MAT.

PARIS - FRANKRIKE
24 - 27 APRIL 2024

Den internationella mässan
för hållbara tekniska
lösningar inom byggande
och infrastruktur

Hela byggsektorn
mobiliserade för ett
bättre byggande imorgon

#energi effekti visering

I SAMARBETE MED



Registrera dig
här för GRATIS
entrébiljett!



Eller med kod **SUEPARPRI24**
på paris.intermatconstruction.com



#intermatparis

contact@intermatconstruction.com

ARRANGÖR

COMEXPOSIUM

EVOLIS
LES ACTEURS DE L'INDUSTRIE
EN MOUVEMENT

SEIMAT

INTERMAT Paris, företaget SE INTERMAT, med ett kapital på 80 000 €, registrerat i handelsregistret i Nanterre under nummer 339 486 623, med säte på 70 Avenue du Général de Gaulle - 92058 Paris La Défense Cedex - Frankrike.

Byggställningar



NYTT INOM BYGGSTÄLLNINGAR

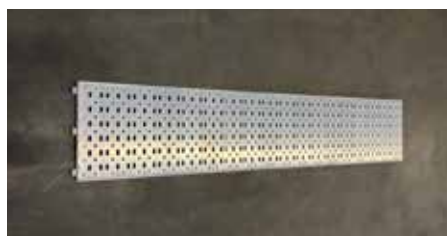
Vad gäller byggställningar kommer flera intressanta nyheter för ökad säkerhet på arbetsplatsen: En ny aluminiumplattform från MonZon, en rullställning från Layher, ett uppdaterat trapplopp från Haki, och mycket mer.

MONZONS NYA PLATTFORM OCH PLANK I ALUMINIUM

Den nya Alu-plattformen och Alu-planket från MonZon kännetecknas av sin stansade hålbild, framtagen med målsättningen att förhindra halkolyckor för montörer och användare. Både Alu-plattformen och Alu-plankan passar till U-bomssystemen 0.73, 1.09 och 140, och passar även till konsol 0.39. U-plattformen monteras i ramarnas, U-bommarnas, U-konsolernas eller U-balkarnas U-profiler för att kunna gå i byggnadsställningen. Plankläsen ser till att låsa fast plattformen i

U-profilen, dock inte vid användande av rammar då dessa låser plattformen med sin bottendel. Vid behov finns även reservdelar till

plattformen, och såväl Alu-plattformen som Alu-planket finns tillgängliga i olika storlekar. Lastklassen ligger på 3-4 ton.



Byggställningar



EN STOR SAMLING NYHETER FRÅN HAKI

Haki uppdaterar kontinuerligt produkter för att maximera säkerheten och skydda arbetare på tillfälliga arbetsplatser. Deras mål är att utveckla komponenter med lång livslängd, utforma produkter så att de är lättare att återvinna och lägga stor vikt vid miljöpåverkan i alla inköpsbeslut. Målsättningen är att produkterna ska hålla länge, och deras nya produkter är även kompatibla med äldre system. En nyhet från Haki är en vidareutveckling av deras trappplöp. Den uppdaterade versionen av 1-meterstrappplöpet är 25 procent lättare och följer stegkonfiguration och höjd från övriga trappplöp i det symmetriska trappornet. Det gör enligt Haki trappan mer ergonomisk att använda. Trappplöpet är typkontrollerat och uppfyller lastklasskrav samt krav för tillträdesled enligt standard.

En annan nyhet är ett nytt lyftsystem för offshore-projekt. Det nya lyftsystemet Haki Lyftbalk, som är en tilläggsprodukt till ställning, är kompatibel med Haki Universal aluminium S4 och S6 och är framtagen främst för användning i offshore-industrin. Det nya lyftsystemet är CE-märkt i enlighet med kraven från den norska marknaden för oljeindustrin.

En tredje nyhet från Haki är förstärkta standardhjul till rullställning. De uppdaterade länkrullhjulen har tagits fram med leverantör för Haki och uppfyller Hakis krav på bland annat belastning och säkerhet.

Avslutningsvis lanserar Haki även en uppdatering av skivan i deras krok- och ramplan. Skivan i glasfiberkomposit, som är av oorganiskt material, är både lättare, har längre hållbarhet och är därmed mer kostnadseffektiv

jämfört med den tidigare plywoodskivan. De nya krok- och ramplanen finns både med och utan lucka och steg.

ANPASSNINGSBAR RULLSTÄLLNING FRÅN LAYHER

Layher erbjuder proffs inom byggbranschen rullställningslösningar för olika uppgifter. Tack vare Uni-Roll med dess olika storleksalternativ är det möjligt att med få komponenter bygga olika storlekar och varianter, något som enligt Layher minskar behovet av lager och logistikkostnader. Systemkomponenterna är gjorda av aluminium och har snäppklo som är tänkt att underlätta en snabb och enkel montering, samt säkerställa stabilitet vid arbete på hög höjd. Med Uni-Roll är Layhers målsättning att erbjuda kunder från bygg-, uthyrnings- och industribranschen ett säkert arbete på alla höjder, både inomhus och utomhus. Ramarna har 25 cm mellan stegpinnarna, och det rullande tornet går att matcha utefter platskrav. Layhers produkter är designade för att överensstämma med lagstadgade säkerhetskrav, och tillverkningen av Uni-Roll karaktäriseras av Layhers kvalitetsledningssystem. Det är även möjligt att använda Layher Safety Structure P2 vilket gör att användaren kan bygga utan fallrisk vid montering av ställning.



Möt

DINO Släppliftar

Lättviktaren med bra räckvidd.



Fullt på lagret!!!

Beställ dina liftar nu så levererar vi omgående. Vi har många modeller i lager. Kontakta oss så berättar vi mer. Ha en skön höst/vintersäsong!

DINOLIFT

UP TO THE JOB

www.dinolift.com

INSTANT ZIP-UP

Zip-Up Svenska AB Stockholm
Tel 08-97 04 80 | www.zipup.se

Zip-Up Svenska AB Göteborg
Tel. 031-23 07 20 | www.zipup.se

KNAPPT ETT ÅR KVAR TILL DEMCON 2024

Nu drar marknadsföringen för DEMCON 2024 igång. Mässan hålls den 19-20 september och i vanlig ordning på Scandic Hotell i Bredden norr om Stockholm.

Det går undan, snart är det dags för branschmässan DEMCON igen. Den smala mässan som arrangerats sedan 1998, med fokus på rivning, vattenbilning, återvinning, sanering, betonghåltagning, slipning och polering av betonggolv och mycket mera.

DAGS ATT BOKA MONTER

Det kommer att bli tionde gången i ordningen som den arrangeras och platsen blir förstås Scandic Hotell Infracity i Bredden norr om Stockholm. Senast hölls den i november 2022. Den fick då senareläggas på grund av att mässan Bauma hölls i oktober. Normalt sett ligger alltid DEMCON i september men att ha en mäsas en månad innan megamässan

Bauma var ingen idé. Dessförinnan var det fyra år sedan DEMCON arrangerades. Den fick ställas in flera gånger på grund av Covid-pandemin. Men nu verkar allt vara på banan igen trots att pandemin fortfarande är verksam i samhället men tack vare vaccinering kan vi leva vidare som vanligt.

DEMCON 2024 kommer att hållas 19-20 september, 2024. Nu har hemsidan för mässan uppdaterats och det går att göra bokningar av monterytor. Majoriteten av utställarna från 2022 har flaggat för att man även kommer att ställa ut 2024. Men de finns fortsatt lediga ytor så den som vill vara med bör kolla in www.demcon.se.

DEMCON 2024 kommer att bli samma uppskattade branschfest som alltid. Eftersom

mässan arrangeras i september nästa år kommer det även att finnas demoytor utomhus som är brukligt på DEMCON.

DEMCON-KALASET OCH DEMOLERINGSPRISET

På torsdagen den 19 september kommer branschfesten Demcon-kalaset att anordnas som vanligt med över 300 middagsgäster. Då kommer också det Svenska Demoleringspriset delas ut under pompa och ståt. De finns 12 olika priskategorier och den som önskar nominera någon kan göra det digitalt på länken:

<https://professionelldemolering.se/pages/view/det-svenska-demoleringspriset>

Nu drar marknadsföringskampanjen inför mässan igång i svensk media men också i inter-

LIFTAB = ELDRIVET

Att satsa på miljövänliga liftlösningar med minst lika hög kvalitet och kapacitet som dieseldrivna liftrar är högsta prioritet hos oss på Liftab.

Idag är merparten av de varumärken vi säljer antingen 100% eldrivna eller hybrider.

Vänd dig med fördel till oss om miljön är viktig för dig men utan att förlora kraft och kapacitet. Vi har de perfekta lösningarna!

Vi finns i Göteborg och Stockholm och har ett brett servicenätet över hela landet.



Våra varumärken:
Niftylift, Sinoboom,
Palfinger och Teupen



LIFTAB - Lift JR Sweden AB • Göteborg 0705-88 55 44 • Stockholm 0706-85 55 44 • info@liftab.se • www.liftab.se



HYBRIDMOTORER FÖR EFFEKTIV KÄRNBORRNING
BÅDE MED ELLER UTAN VATTEN!

ROBUST & PÅLITLIG

1-VÄXLAD MOTOR
PÅ 2650W

ROBUST & PÅLITLIG

3-VÄXLAD MOTOR
PÅ 4400W

AVSTÄNGNINGSBAR
SLAGFUNKTION

HANDHÅLLEN

AVSTÄNGNINGSBAR
SLAGFUNKTION

MASKIN FÖR
STATIV-MONTERING

REK. BORRDJÄMNER
20-200MM

REK. BORRDJÄMNER
20-250MM

DROME
DIAMOND TOOLS
www.drome.se

Växtorpavägen 6
514 61 Dalstorp
Tel: 0708-77 58 36
info@drome.se

Engelbrekts Väg 9
191 62 Sollentuna
Tel: 0737-28 05 71
stefan@drome.se

Exportgatan 1
422 46 Hisings Backa
Tel: 0707-73 39 32
andree@drome.se



EFFEKTIVA VÄRMEMATTOR

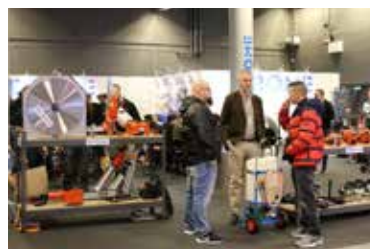
För snabb och enkel tjältning och varmhållning inom en mängd olika områden. Utvecklade för att klara av de hårdaste krav och miljöer. Försedda med anslutningskabel 2 m och stickpropp. Lätta och flexibla att flytta. Försedda med öljetter för fixering eller upphängning, samt spännband för förvaring. 1000W .
Finns i två storlekar: 3x1 m samt 5x0,8 m.

Nu även 5 meter!



Malmbergs Elektriska AB, Box 144, 692 23 Kumla
Tel: 019-58 77 00 order@bygg-strom.se
bygg-strom.se

BYGGSTRÖM
Power On Demand



nationell. DEMCON brukar vara flitigt besökt av gäster från övriga nordiska länder men även mera långväga från hela världen. DEMCON är en av få renodlade mässor som täcker in rivning, vattenbilning, återvinning, utlastning, sanering, betonghåltagning, slipning och polering av betonggolv, luftrening på arbetsplatsen med mera. Både utställande företag och besökare från hela världen kommer till mässan. I november förra året hade vi exempelvis ett antal indiska företag som ställde ut.

SPONSORER AV DEMCON 2024

Sedan ganska många år tillbaka sponsras mässan av olika företag vilket har en stor betydelse för mässans profilering och marknadsföring och faktiskt kommer alla utställare till nytta och även besökarna. DEMCON 2024 sponsorer är i kronologisk ordning: Diamond sponsor som är den högsta nivån är SDC, Swedish Diamondtool Consulting. Ruby sponsor är

Pentrunder. Platinum sponsor är Drome och Gold sponsorer är Tyrolit och Husqvarna. Arrangören SCOP AB vill passa på att tacka våra sponsorer för stödet till mässan.

SAMARBETE MED BFB

Sedan starten är också den svenska branschföreningen Byggnadsberedning (BFB) en supporter av mässan och man har bland annat en framskjutande roll under utdelningen av Demoleringspriset så också vid DEMCON 2024. BFB brukar också arrangera ett eget medlemsmöte i samband med mässan och håller ett traditionsenligt mingel innan festen på torsdagskvällen. 2024 blir ett relativt mässlugnt år i världen. I USA hålls World of Concrete i januari, 2024. I Europa arrangeras Intermat i Paris i april. Sedan arrangeras en del lokala mässor däribland DEMCON. Så vi ses väl på DEMCON 2024.

www.demcon.se





OMMELIFT

Topp kvalitet och hög precision
med liftar från OMMELIFT och LGMG

Vi levererar till hela Sverige!



LGMG

**DE HAR ALLT
UTOM UTSLÄPP**



Den amerikanska mässan World of Concrete i Las Vegas är en riktig långkörare och en uppskattad årlig internationell samlingspunkt för alla typer av byggmaskiner. I januari 2024 firar mässan hela 50 år.

Den 23-25 januari, 2024 är det återigen dags för mässan World of Concrete att äga rum i Las Vegas igen.

Den här gången är det lite speciellt då mässan firar 50 år. Man drog igång 1974, bara 12 år senare än den tyska mässan Bauma i München. På den tiden var World of Concrete betydligt mera lokal mässta men skulle snabbt bli en pan-amerikansk begivenhet som även lockade både utställare och besökare både från övriga Nordamerika men också Sydamerika. Idag är World of Concrete nästan lika mycket en internationell mässta som amerikansk med utställare från hela världen även om de amerikanska utställarna dominerar.

BYGGMASKINMÄSSA MED STARKT FOKUS

Under många år alternerade mässan mellan olika amerikanska städer såsom Orlando, New Orleans, Las Vegas med flera. Men sedan ett par decennier tillbaka arrangeras mässan uteslutande i Las Vegas. Internationella upplagor av mässan har också arrangerats som exempelvis på olika platser i Europa som Köpenhamn. Men numera samarrangeras den med andra mässor som Intermat i Paris och Expo Cihac i Mexico. World of Concrete India har arrangerats sedan 2017. Men det är främst den årliga upplagan av mässan i Las Vegas som gjort sig känd över hela världen. World of Concrete är en klassisk byggmaskinmässta med starkt fokus på lite lättare maskiner för olika typer av bearbetning av framförallt betong. På World of

Concrete hittar man inte så många tillverkare av riktigt tunga maskiner och verktyg som på en annan amerikansk mässta som heter Conexpo-Con/Agg. World of Concrete är en årlig mässta medan Conexpo-Con/Agg arrangeras vart tredje år.

TILLBAKA I FULL STYRKA EFTER PANDEMIN

När Corona-pandemin drabbade världen 2020 hann precis World of Concrete genomföras. Mässan 2021 flyttades till juni månad med förhoppningen att pandemin skulle ha lugnat ner sig. Men mässan blev snudd på den minsta någonsin med få internationella besökare. Men beslutade då att minska antalet dagar ner till tre vilket gäller fortsatt. Men sedan 2022 är mässan på väg tillbaka till sitt forna jag och det ser mycket lovande ut inför mässan 2024 med över 1350 bokade utställare.

För de internationella marknaderna för olika typer av lätta till medeltunga byggmaskiner med mera har World of Concrete blivit en av de viktigaste internationella mässorna. Här samlas årligen tillverkare från hela världen för att träffa entreprenörer. Få andra mässor kan mäta sig med World of Concrete om att nå just dessa kategorier av tillverkare och slutanvändare av byggmaskiner. World of Concrete är också en av få mässor som arrangeras årligen och dessutom lyckas att hålla upp sina siffror av både utställare och besökare. Trots allt har det gått lite inflation i antalet mässor runt om i världen och det är få riktigt stora mässor som klarar av att arrangeras årligen.

www.worldofconcrete.com



MÖT NYA VON ARX

under svensk ledning

2019 tog han över den välkända schweiziska tillverkaren Von Arx. Sedan dess har ett antal nya produkter och verktyg för fräsning av betongytor och borttagning av golvbeklädnader släppts. På engelska säger man scarifying och shaving och det finns egentligen inga motsvarande ord på svenska. Nu släpper Von Arx sin nya serie av stoftavskiljare för professionellt bruk. Möt Fredrik Åkermark och nya Von Arx.

Ett produktsegment som har en extremt stark koppling till ytbehandlingsutrustning är anordningar för stofthantering och luftrening. Maskiner för att skära, raka, slipa eller polera betongytor skapar mycket damm, vilket inte är bra för vare sig andningsorgan eller miljön i allmänhet. Många länder har varit ganska effektiva med att instifta lagar för hur man hanterar betongdamm, vilket innebär att speciellt utrustade stoftavskiljare krävs. Två av dessa länder med rigorösa regler är Sverige och Tyskland. Dessa starka regler har inte bara antagits av tillverkare av utrustning för stofthantering i Sverige och Tyskland utan driver också på utvecklingen.

FÖRVÄRVADE VON ARX 2019

Ett bra exempel på detta utvecklingsarbete är Fredrik Åkermark, som idag äger Von Arx, en välrenommerad schweizisk tillverkare av

högkvalitativa maskiner. Efter förvärvet av Von Arx 2019 märkte Fredrik och hans team en växande efterfrågan från kunder på pålitliga, användarvänliga och högkvalitativa stoftavskiljare som sömlöst skulle kunna komplettera deras scarifyers och shavers. Tidningen fick chansen att ställa några frågor till Fredrik om Von Arx nya produktlinje.

Von Arx släpper en ny serie av stoftavskiljare och är en välrenommerad tillverkare av scarifyers och shavers. Vad har drivit på utvecklingen av er utveckling av stoftavskiljare?

”Snabbt efter förvärvet av Von Arx 2019 fick vi veta att våra kunder ville ha en pålitlig, enkel och högkvalitativ stoftavskiljare med våra fräsar och shavers. Och de ville köpa dem från samma tillverkare, som ett paket. På grund av många andra projekt var dammsugarna tvungna att hålla sig tillbaka men som professionell tillverkare av maskiner som ska

par damm var det ett självklart beslut att göra vårt bästa för att skapa en bra lösning för våra kunder att samla upp det damm på bästa möjliga sätt”, svarar Fredrik Åkermark.

Finns det en stoftavskiljare för varje Von Arx-modell?

”Ja, vi har fem storlekar och modeller av stoftavskiljare i storlek efter varje Von Arx-modell.”

Kan du beskriva er nya serie av stoftavskiljare?

”Vi vet att entreprenörer letar efter enkla maskiner av hög kvalitet och det är vad Von Arx alltid har producerat. Detsamma gäller vår nya serie av stoftavskiljare; de ska vara starka, högkvalitativa, hållbara men enkla att arbeta med. Serien är anpassade med slipning, fräsning, borttagning och polering i åtanke. För skärare eller scarifyers behövs högt vatten-

DESIGNAD FÖR UTHYRNING

Skyjacks pelarlift med elektrisk drift erbjuder en tyst och mångsidig lift som är framtagen för att passa all typ av uthyrning.



SJ20 E
FINNS NU FÖR
BESTÄLLNING



tryck, PSI eftersom skräpet är mer som grus och tungt att lyfta från golvet. Stoftavskiljarens förfilter ska ha en stor yta med högt luftflöde, CFM för scarifyers och slipmaskiner som producerar stora mängder finare dammpartiklar. Vi har upptäckt att många tillverkare av stoftavskiljare lägger allt fokus på användningen av produkten, vilket inte är fel. Men de verkar ha glömt vikten av lösningar för när stoftavskiljaren inte används, såsom lastning, transport, service och reparationer. Det är där utrustningen är mest sårbar.”

Har ni genomfört fälttester av stofthantarna?

”Alla modeller har varit i fälttester i över ett år och har körts kopplade till slipmaskiner, vägg- och golvsågar, scarifyers och shavers. Många gånger har de kopplats till överdimensionerade maskiner för att verkligen pressa dem hårt. Allt med fantastiska resultat faktiskt”, säger Fredrik.

Vilka nyckelfunktioner prioriterade Von Arx när ni designade dammsugarlinjen?

”Vi prioriterade flera nyckelfunktioner när vi beslöt hur våra stoftavskiljare skulle vara beskaffade. Fokus har legat på att skapa starka och hållbara maskiner som också är enkla att använda. Dammsugarna har utvecklats speciellt med sikte på våra scarifyers, shavers och förstås för användning ihop med existerande varumärken av maskiner för slipning och polering av betonggolvet. Olika modeller har utformats för att möta specifika behov, såsom högt vattentryck, PSI för effektivt avlägsnande av tungt skräp från golvet när det gäller scarifyers försedda med förfilter med stor yta och högt luftflöde, CFM för effektiv

uppsamling av finare dammpartiklar som genereras av scarifyers och golvslipar.”

Hur säkerställer Von Arx kvaliteten och hållbarheten på sina stoftavskiljare?

”Von Arx lägger stor vikt vid kvalitet och hållbarhet i konstruktionen av sina stoftavskiljare. Alla modeller är utrustade med högkvalitativa tvåstegsmotorer som ger utmärkt luftflöde och PSI. Extraktorerna har ett effektivt halvautomatiskt filterrengöringssystem och använder ett dammfritt Longopac uppsamlingssystem. De är också designade med ett robust chassi för att tåla tuff hantering och kommer med starka, stora hjul och länkhjul för ökad manövrerbarhet. Von Arx engagemang för kvalitet säkerställer att våra stoftavskiljare kan motstå kraven från professionell användning”.

Vad gör Von Arx stoftavskiljare till ett pålitligt val för entreprenörer?

”Entreprenörer kan lita på Von Arx stoftavskiljare av flera skäl. För det första är Von Arx ett välrenommerat varumärke känt för att producera högkvalitativa produkter med operatörssäkerhet som högsta prioritet. För det andra är dammsugarna designade för att leverera exceptionell prestanda, med kraftfulla motorer och effektiva dammuppsamlingsmöjligheter. Dessutom erbjuder Von Arx konkurrenskraftiga priser, vilket gör dammsugarna till ett attraktivt val för entreprenörer som söker pålitlig och prisvärd utrustning.”

Har Von Arx genomfört några oberoende tester eller fått feedback från kunder angående dammsugarna?

”Ja, oberoende tredje parts tester och fälttester har genomförts med fantastisk feedback

från kunder angående prestanda hos dammsugarna. Maskinerna har testats omfattande under verkliga förhållanden, kopplade till olika utrustningar som golvslipmaskiner, betongsågar, fräsar och shavers. De positiva resultaten och feedbacken bekräftar effektiviteten och tillförlitligheten hos dammsugarna för att effektivt fånga upp damm och skräp”, avslutar Fredrik.

Sammanfattningsvis har denna presentation av den nya serien av stoftavskiljare från Von Arx belyst motivationen bakom utvecklingen av Von Arx serie av stoftavskiljare. Företagets engagemang för att möta kundernas krav på tillförlitlig och högkvalitativ utrustning har resulterat i stoftavskiljare som sömlöst kompletterar dess scarifyers och shavers. Betoningen på hållbarhet, enkelhet och förarsäkerhet har lett till maskiner som levererar exceptionell prestanda och effektivitet.

DEN NYA BETONGSHAVERN, VON ARX DTF35

På mässan Bauma lanserade Von Arx sin nya shaver DTF35. Leveranserna startade i januari i år och i slutet av september hade 125 maskiner levererats till kunder över hela världen. Maskinen finns i både el- och gasversioner. För den amerikanska marknaden används en 25kW 480v motor och för den europeiska marknaden finns en DTF35 i 15kW och 22kW. 15kW-versionen behöver en 32amp matning medan den större 22kW maskinen behöver 63amp. 22kW DTF35 har förmågan att skära snabbare utan att överbelasta motorn. Avverkningsbredden är 35 cm och maskinen kan skära upp till 2,5 cm djup. Som alla Von Arx självgående maskiner används ett hydrauliskt drivsystem

**Relax, it's
an Altrex!**

altrex

ställningar



Vi vill önska alla våra kunder en riktigt

God Jul & Gott Nytt År

08-24 24 24



för att säkerställa hög hållbarhet och produktivitet. Låga vibrationsnivåer (under 3m²/s) och ergonomisk handtagsdesign skapar säker användning för föraren. Maskinen på 15 kW väger 307 kg och 22 kW väger 411 kg.

NÅGOT OM FREDRIKS BAKGRUND

Det är viktigt att nämna lite om Fredrik Åkermarks bakgrund också. Tidningen har följt hans karriär och de företag han arbetat med i många år. Allt började på 1990-talet när Fredrik arbetade på det svenska företaget Bevaclean som drevs av Torbjörn Bengtsson, idag ägare av JLM Group AB. Bevaclean beslutade att sälja Pullman stoftavskiljare på den europeiska marknaden, inklusive Skandinavien, och företaget Pullman Scandinavia bildades.

Företaget var mycket framgångsrikt och 2005 förvärvade Pullman ytterligare en svensk tillverkare, Ermator, med resultatet att bolagsnamnet ändrades till Pullman Ermator. Pullman Ermator var välkänd för sina luftrenare, stoftavskiljare och cykloner. Pullman Ermator växte under åren och grundade ett dotterbolag i Nordamerika som heter Ermator Inc., där varumärket Ermator såldes. På grund av en konkurrensklausul fick Pullman Ermator inte använda varumärket Pullman på den amerikanska marknaden eftersom det fortfarande existerade som ett amerikanskt Pullman-varumärke. Men på några år förvärvade Pullman Ermator det amerikanska Pullman-företaget och alla Pullman-produkter införlivades i Pullman Ermator, vilket resulterade i enorm försäljning, särskilt på den amerikanska mark-

naden. På grund av det starka fokuset på den amerikanska marknaden efter förvärvet av Ermator flyttade Fredrik till USA för att ta hand om verksamheten där.

Pullman Ermators produktsortiment passade som hand i handske med ett annat sortiment av svenska produkter, nämligen HTC Swedens sortiment av maskiner för slipning och polering av betongytor. Eftersom Husqvarna Construction Products expanderade kraftigt beslutade man att förvärva HTC och sedan också att förvärva Pullman Ermator. Detta skedde 2017. Eftersom Fredrik Åkermark arbetat på ledningsnivå sedan 1990-talet resulterade det i att han och resten av Pullman Ermator-personalen följde med i förvärvet. Fram till Husqvarnas övertagande låg det amerikanska huvudkontoret för Pullman Ermator i Tampa, Florida, men efter förvärvet flyttade huvudkontoret till Olathe, Kansas.

Någon gång efter Husqvarnas förvärv flyttade Fredrik och hans familj tillbaka till Sverige efter över 10 år i USA. Fredrik arbetade ett antal år för Husqvarna Construction Products men beslutade 2019, när den schweiziska tillverkaren Von Arx blev till salu. "Von Arx är ett gammalt märke som jag har stött på många gånger under mina år som jag arbetat med stoftavskiljare och luftrenare. Och den här typen av produkter är såklart lite där mitt hjärta ligger. För mig går Von Arx utrustning som skapar damm så klart hand i hand med mina idéer om att utveckla utrustning som tar hand om dammet effektivt", säger Fredrik. "Jag är väldigt stolt över vad vi åstadkommer

på Von Arx i Plovdiv, Bulgarien och jag har turerna att ha ett så fantastiskt team. Alla lägger verkligen ner hjärta och själ i arbetet".

Som en tidning som täcker denna sektor sedan början av 2000-talet är det ganska spännande att se ännu ett svenskt företag göra så bra ifrån sig inom denna sektor. Sverige har en mycket lång tradition av att utveckla utrustning för att slipa och polera betongytor på en extremt professionell nivå. Detsamma kan sägas när det gäller att extrahera de farliga partiklar som skapas vid förberedelse av betongytor som slipning, polering, scarifying, shotblasting eller shaving. Med Fredrik och hans team ombord på Von Arx får den globala marknaden för stoftavskiljare ytterligare en stark och kompetent aktör och kommer förmodligen att göra detsamma när det gäller luftrening gissar vi som branschtidning.

Som en tidning inom detta område som känner Fredrik Åkermark och hans kollegor väl, väntar vi bara på det första sortimentet av golvsliplar från företaget. Vi frågade Fredrik om det var något han skulle vilja kommentera: "Nej det kan jag inte", säger Fredrik och ler. "Nu är vi väldigt upptagna med det vi har just nu och nu måste företaget andas. Så förvänta er inte många nya produkter från Von Arx på ett tag", avslutar Fredrik.

Distributörer av Von Arx produkter i Norden är följande företag: Epox Maskin och JLM Group i Sverige, i Norge säljer företaget IBG produkterna, i Danmark 3 Aktive och i Finland Konekauppa Aranta.

www.vonarx.com

Vi samlar rentalbranschen för en hållbar och säker samhällsutveckling.

Rentalföretagen är branschorganisationen för professionella maskinuthyrare i Sverige. Kontakta oss för mer information om vår verksamhet, vilka frågor vi driver och de tjänster vi erbjuder för att främja rentalbranschen.

Läs mer på www.rentalforetagen.se



Rentalföretagen | c/o IOFFICE | Drottninggatan 32 | 111 51 Stockholm
E-post: info@rentalforetagen.se | www.rentalforetagen.se

Följ oss på:





ATLAS COPCO WEDA I DAGBROTTS- GULDGRUVA I FILIPPINERNA

Atlas Copcos egna distributör i Filippinerna, har levererat två enheter av den nyligen lanserade WEDA D95 och sex WEDA D50N till en stor aktör inom den nationella gruvindustrin. Dessa robusta och pålitliga pumpar arbetar i en dagbrottsguldgruva i Surigao del Norte, i ö-provinsen Caraga, Filippinerna, möjliggör avledning av mark- och avrinningsvatten.

Med en långvarig relation med Power Systems Incorporated, det internationella gruvbolaget är en guldproducent med fokus på miljö och socialt ansvar. Deras lokaler i Filippinerna omfattar en stor dagbrottsguldgruva och en bearbetningsanläggning som möjliggör effektiv utvinning. Då den är belägen i en av de våtaste regionerna i det sydostasiatiska skärgårdslandet, utgör överdriven nederbörd en betydande utmaning för gruvverksamheten. Detta gör avvattningsoperationer avgörande för att uppnå säker produktion med en uthållig och hållbar ekonomisk effekt.

ÖVERDRIVEN NEDERBÖRD HINDRAR GRUVDRIFT

Surigao del Norte ligger inbäddat på nästan 262 meter över havet och har ett tropiskt regnskogsklimat. Med en genomsnittlig årlig temperatur på cirka 28°C vilket är något hö-

gre än det filippinska genomsnittet, är denna region ett tropiskt paradiset. Surigao del Norte är också känt för sin rikliga nederbörd, då de får cirka 2 953 millimeter (116 tum) nederbörd och upplever nästan 212 dagars regn årligen.

Särskilt under regnperioden, från juni till november, kan klimatförhållandena hindra en smidig utveckling av aktiviteter, vilket påverkar produktionen negativt. Att fånga och ta bort avrinning och grundvatten från gruvplatsen är avgörande för att gruvverksamheten ska leverera ett säkert och ekonomiskt lönsamt resultat. Om det lämnas okontrollerat kan överskottsvatten samlas i gruvan, vilket leder till säkerhetsrisker som översvämningar, instabilitet i sluttningar samt stenfall. Det kan också förorena det omgivande ekosystemet och orsaka allvarliga miljöskador. För att undvika detta använder gruvföretag olika vattenhanteringsstrategier, som att bygga retentionsbassänger, avledningsdiken och pumpstationer för att fånga upp och omdirigera vatten från gruvområdet.

WEDA D95 ÄR REDO FÖR UTMANINGEN

Flera WEDA D95 elektriskt dränkbara pumpar har utfört den avgörande uppgiften att avvatta verksamheten vid guldgruvan. Dessa

pumpar är designade för krävande och tuffa applikationer och kan leverera långvarig prestanda, även under extrema förhållanden. WEDAs avancerade teknik är speciellt framtagen för att minska slitage och leverera konsekvent prestanda under en längre livslängd. Pumpen har ett slitstarkt pumphjul med hög krom och solida omdirigerande hjälpvingar, vilket bidrar till dess exceptionella prestanda. Med hög slitstyrka har de effektivt använts för att fånga upp och avleda mark- och avrinningsvatten innan det kommer in i gruvgroppen. Genom att använda nästa generationens pumpar drar gruvbolaget fördelar av en säker och ordnad utvinning av guldmalm.

”Wear Deflector Technology är en anmärkningsvärd fördel hos WEDA D95. Pumpens livslängd är längre tack vare dess innovativa hydraulik, som kan justeras om för att kompensera för eventuellt slitage. Denna funktion har varit avgörande för att välja WEDA D95 för denna utmaning”, säger Alfredo Salvador, Sales Manager vid gruvan.

EFTERMARKNADSTÖD I REGIONEN

Från slutkundens tillvägagångssätt för detta avvattningsjobb, de tekniska fördelarna - pumpens hydrauliska prestanda, reparerbara mekaniska tätning, motor kylningsförmåga och förbättrad korrosionsbeständighet - har spelat en betydande roll i att tippa vågen; trots detta har produkttillgänglighet och eftermarknadsstöd haft ännu större vikt.

”Att uppfylla den erforderliga arbetsplatsen i kombination med produkttillgänglighet och efterföljande support har varit de viktigaste drivkrafterna”, säger Duncan Price, Business Development Manager Dewatering Pumps hos Atlas Copco. ”Power Systems Incorporateds närvaro i regionen, och deras fantastiska tekniska och eftermarknadsstöd som vår partner, har försäkrat lyckad installation, stärkt slutkunden, som numera drar nytta av pålitlig produktion.”

”På grund av produkternas tillgänglighet i fritt lager, den tekniska expertisen, och den praktiska attityden som tillhandahålls av vår nationella exklusiva distributör, Power Systems Inc., så hade kunden inga tvivel om att pröva otestade WEDA D95H, något ohört i den filippinska gruvindustrin innan 2022. Det visar de enorma fördelarna med att samarbeta med ett välrespekterat och professionellt företag som kan tillhandahålla den expertis och stöd som gruvindustrin kräver när det kommer till den oundvikliga uppgiften att avvatta”, avslutar Duncan Price, Business Development Manager Dewatering Pumps hos Atlas Copco.



Kranlyft
Group

Maeda MK3053CB



HELT NY ELEKTRISK MINIKRAN MED HYDRAULISK JIB

MK3053CB



- Maxkapacitet 2,98 t x 1,8 m
- Max lyfthöjd 16,95 m
- Vikt 2880 kg
- Litium jon batteri
- Kort laddningstid
- Automatiska och steglösa stödbenslägen
- Även i hybridutförande el/diesel



kranlyft.com | 031-80 70 00 | info@kranlyft.com

HÖGKVALITATIVA LÖSNINGAR FÖR HANTERING AV SLIPDAMM





HÅRT ARBETE FÖR EFFEKTIVARE SAMARBETE MELLAN

beställare och upphandlare av hyresmoduler

Hyresmoduler är en viktig komponent för privat och offentliga sektorn för att möta tillfälliga lokalbehov i samband med snabba förändringar som stora barnkullar, nya vårdbehov och plötsliga händelser som vatten läckor och bränder. Rentalföretagens Modulutskott samlar aktörer inom hyresmoduler, en bransch som växer i takt med att behovet av tillfälliga lokaler i samhället ökar. Genom sitt engagemang och expertis bidrar utskottets medlemmar till att forma en mer hållbar och effektiv framtid för hyresmoduler. Efter idogt arbete under det senaste året ser vi nu resultatet av Modulutskottets jobb när Rentalföretagen lanserar Standardvillkor för hyresmoduler.

Under året har vi i Svensk Rental publicerat artiklar om några av Rentalföretagens nio utskott och här visar vi vad och hur mycket arbetet som faktiskt görs samt att belysa hur viktigt deras arbete är för att driva uthyrningsbranschen framåt. I denna utgåva av tidningen har turen kommit till Modulutskottet inom Rentalföretagen.

CIRKA 60 000 MODULER PÅ DEN SVENSKA MARKNADEN

Hyresmoduler är ett specialområde inom uthyrning. I samband med ny- och ombyggnationer finns det ofta ett behov av att lösa temporära och akuta lokalproblem - för barnomsorg, skola, vård, tillfälligt boende och andra verksamheter. I dessa fall fyller moduler en viktig samhällsfunktion. Uppskattningsvis finns idag cirka 60 000 moduler på den svenska marknaden.

Modulutskottet bildades 2009 med syfte att skapa tydlighet om tillämpningen av befintliga regelverk och för att påverka utformningen av nya regler. Arbetet i modulutskottet utgår från specialiserade frågeställningar och arbetsgrupper med representanter från hela branschen. Modulutskottet arbetar med riktad kommunikation och samverkar med politiker, upphandlare och ansvariga myndigheter för en långsiktig samverkan som klargör hyresmodulers syfte och förutsättningar i förhållande till permanent bebyggelse.

Rentalföretagens Modulutskott har varit aktivt i att främja innovation och hållbarhet inom branschen. Arbetet innefattar en omfattande analys av marknadstrender, identifiering av branschutmaningar och främjande av bästa praxis inom sektorn. Genom att uppmuntra till användning av miljövänliga material och energieffektiva designlösningar, bidrar utskottet till en mer hållbar utveckling

av tillfälliga lokaler. Denna inriktning mot hållbarhet är inte bara bra för miljön, utan också för att skapa långsiktigt värde för både leverantörer och beställare.

Utbildning och kunskapsdelning är en annan viktig del av utskottets arbete. Genom att anordna seminarier, workshops och utbildningar, strävar Modulutskottet efter att höja kompetensnivån inom branschen. Detta inkluderar allt från tekniska aspekter av modulkonstruktion till komplexiteten i upphandlingsprocessen.

FÖRBÄTTRA FÖRSTÅELSE OCH SAMARBETE

En av de största utmaningarna som utskottet har tagit sig an är att förbättra förståelsen och samarbetet mellan olika aktörer inom hyresmodulmarknaden. Detta inkluderar att bygga broar mellan offentliga beställare och privata leverantörer, för att säkerställa att båda sidors

behov och förväntningar möts på ett effektivt sätt.

”Under de senaste åren har offentliga verksamheter haft stora utmaningar när det gäller upphandling av tillfälliga lokallösningar. En central problematik har varit avsaknaden av tydliga ramar och balanserade villkorsunderlag för att hantera upphandling av hyresmoduler”, berättar Jonas Wallstedt, sammankalände i Rentalföretagens Modulutskott

Denna brist på klarhet och struktur har inte bara lett till ineffektivitet och fördröjningar i processen, utan också till en ökad risk för missförstånd och konflikter mellan beställare och leverantörer. Otydlighet har dessutom försvårat för företagen att göra ekonomiska bedömningar, vilket ökar prislappen i form av en högre riskpremie – en premie som många gånger betalas av skattebetalare.

NYA AVTALSVILLKOR

Under 2023 har Rentalföretagen därför lagt fullt fokus på att ta fram lättillgängliga och välfungerande standardiserade avtalsvillkor för offentlig upphandling. Villkor som upphandlande myndigheter kan – och vill – använda sig av.

Arbetet med nya standardvillkor för hyresmoduler har grundats på tre centrala principer:

- Tydlighet – syftar till att eliminera de gråzoner som tidigare har lett till missförstånd och tvister. Genom att klart och tydligt definiera ansvarsområden, kvalitetskrav och tidsramar, kan både beställare och leverantör gå in i avtal med en klar förståelse för vad som förväntas av dem.
- Ömsesidighet – de nya villkoren ska säkerställa att både beställarens och leverantörens intressen och behov beaktas. Detta är avgörande för att bygga långsiktiga och hållbara relationer mellan offentliga verksamheter och leverantörer av tillfälliga lokaler. Genom att uppmuntra till en dialog och förståelse för varandras perspektiv, kan man undvika många av de konflikter som annars kan uppstå.
- Balans – mellan beställare och leverantör är en grundsten i de nya villkoren. Det handlar om att skapa en rättvis och jämn spelplan, där ingen part känner sig missgynnad. Denna balans är avgörande för att upprätthålla en sund och konkurrenskraftig marknad, där kvalitet och service står i centrum.

”Vi vill göra upp med det som varit och ta fram avtal som står på en robust juridisk grund – därför har vi valt att vända oss till en av landets främsta experter inom området”, berättar Anna Sjöblom, vd, Rentalföretagen.

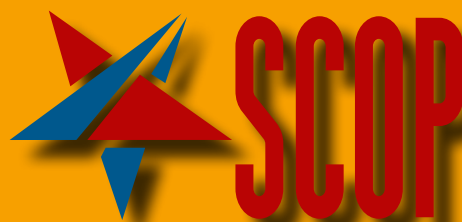
De nya standardvillkoren för hyresmoduler är framtagna i nära samarbete med beställarsidan, vilket säkerställer att de speglar behoven och förväntningarna från båda parter i en upphandlingsprocess. De slutliga villkoren har genomgått en remissprocess, där över tio offentliga aktörer har haft möjlighet att ge feedback och bidra med insikter.

”Genom att införa tydligare, mer ömsesidiga och balanserade villkor, kan vi förvänta oss en mer effektiv och harmonisk upphandlingsprocess. Detta gynnar inte bara de offentliga verksamheterna och leverantörerna, utan bidra också till en bättre service för invånarna”, avslutar Anna Sjöblom, vd, Rentalföretagen.

Efter Rentalföretagens stora arbete är det nu upp till både beställare och leverantörer att omfamna de nya villkoren och arbeta tillsammans för att säkerställa att de blir levande och effektiva verktyg i framtida upphandlingar av hyresmoduler.

www.rentalforetagen.se





Har nytt telefonnummer:

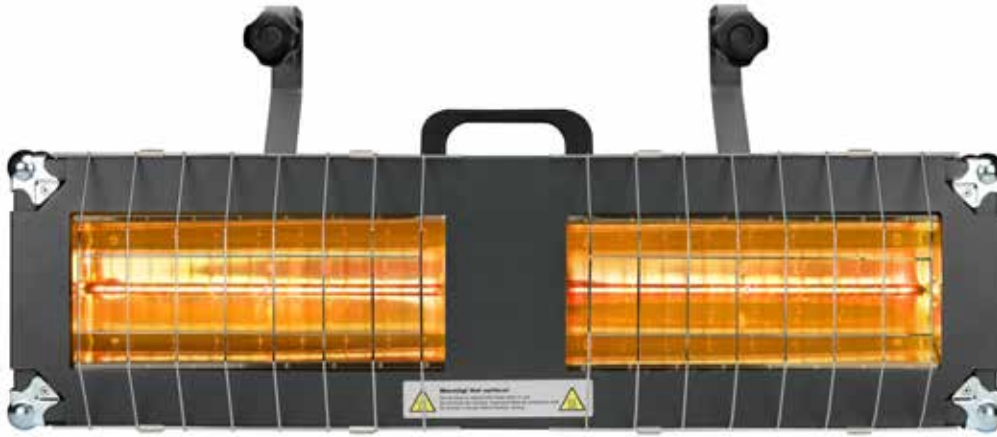
Telefon: 08-585 700 46

har upphört.

Nytt telefonnummer är:

0700-300 650

Välkomna att ringa!



Nu kommer Suncons effektiva och miljövänliga värmare

TILL SVENSKA BYGGARBETSPLATSER

Den infraröda strålningspanelerna Suncon som revolutionerat och höjt värmen på norska byggen kommer nu till Sverige med företaget Tolcon.

Tolcon i Oslo har sedan länge framgångsrikt sålt professionella byggvärmare för arbetsplatsen. Hittills har man levererat över 1000 produkter till norska maskinuthyrare och nu är det dags att ta sig an övriga Norden och då vill man börja med Sverige. Produktserien säljs under varumärkesnamnen Suncon.

”Vi har ett fantastiskt fäste på den norska maskinuthyrningsmarknaden med Suncon och våra värmare är mycket uppskattade. Vi tror att de skulle passa lika bra på den svenska marknaden”, säger Fredrik Hammarlund på Tolcon.

NÄRA 50 OLIKA MODELLER

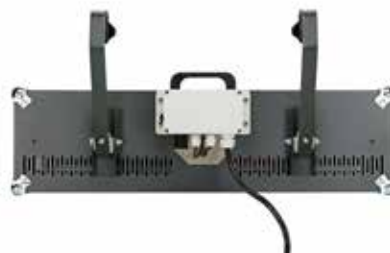
Suncon-seriens värmare finns i en rad olika storlekar för proffsanvändning från den allra minsta värmaren IP54 på 1,3 kW till den största, IP25 på 6 kW. Totalt finns 48 modeller och varianter för uthyrning. Värmarna finns både som portabla och för fast installation. Tolcon är Norges ledande leverantör av kompletta energilösningar både till hushåll och olika typer av industrinäringar som maskinuthyrningsbranschen. Suncon är som sagt ett varumärke som ägs och säljs av Tolcon. Produkten är utvecklad av norska tekniker och produktutvecklare men tillverkas idag i Italien.

En Suncon-värmare alstrar värme genom infrarött ljus. Principen för Suncon infraröda strålningspaneler är hämtad direkt från naturen. Även om lufttemperaturen är under fryspunkten är det skönt och varmt i solen. Detta beror på strålningsvärmens, eller för att vara

helt korrekt, den infraröda strålningen, som kommer från solen. Där infraröd strålning finns omvandlas denna till värme, till exempel på vår hud eller på materialytan. Suncons infraröda strålningspaneler använder samma naturliga princip som används för att värma upp byggnader på ett effektivt och miljömässigt beprövat sätt. Den enda skillnaden är att värmen genereras direkt där den behövs.

SATSAR PÅ MILJÖVÄNLIGT

Tolcon har länge gjort sig kända för sitt sortiment av gasvärmare. Men man har i sin utveckling de senaste åren arbetat mycket med att ta fram miljövänliga produkter. Det var så Suncon-serien uppkom. Man lanserade en modell som synnerligen passar för uthyrning som kallas Suncon Zero 3. Produkten blev nominerad till det norska priset Byggenaeringens Klimapris 2021. Suncon Zero 3 har en effekt på 3 kW (2x1,5 kW). Vid placering av en värmare var tredje meter får man en fullgod värme på bygget. Värmaren kan också placeras på ett teleskopstativ och kan justeras upp till 180 cm.



”Miljöstiftelsen Zero här i Norge har konstaterat att byggbranschen har gått från att vara en beställare av utsläpp till en beställare av lösningar för att minska utsläppen på byggarbetsplatser, och implementera mer energieffektiva lösningar. Här spelar våra produkter en viktig roll. Hela Norden genomgår ett grönt skifte på alla nivåer och vi på Tolcon, som redan varit landets ledande leverantör av kompletta energilösningar för hushåll och företag, är i stor utsträckning med i den omställningen. Nu vill vi även få ut våra produkter på den svenska marknaden och söker både kunder och återförsäljare”, säger Fredrik Hammarlund.

FRÅN DIESEL TILL ELEKTRISKA VÄRMESTRÅLARE

UCO är ett av Norges största uthyrningsföretag för helhetslösningar för byggarbetsplatser. I samband med att företaget i likhet med stora delar av byggbranschen håller på att gå över till en mer miljövänlig verksamhet bestämde man sig för att prova utsläppsfria, elektriska värmestrålar från Tolcon. Det visade sig ganska omgående att omställning från dieselvärmare till elektriska värmestrålar var den bästa lösningen.

”Det var ett verkligen framgångsrikt val”, säger Rune Eriksen på UCO.

Men det är många flera norska maskinuthyrare som satsat på Suncon och mer är 1000 produkter, har som sagt levererats till maskinuthyrare i Norge, däribland Cramo, Ramirent och Renta.

www.suncon.no

Lösning för fordonsinventering och hantering av tung utrustning

Efter två års etablerat samarbete lanserar Hilti och Trackunit en lösning för inventariehantering av tung utrustning för transportfordon. Med den nya lösningen kan även större utrustning utrustas med Hiltis Bluetooth-taggar och synliggöras i Trackunits nätverk, vilket möjliggör ökad automatisering och produktivitetsvinster för kunder inom den globala byggbranschen. Det strategiska samarbetet, som inleddes genom programmet "Works with Trackunit", har resulterat i betydande framsteg i utvecklingen av ON!Track, Hiltis digitala inventariehanteringssystem.

Sedan partnerskapet inleddes har man integrerat över en halv miljon Hilti ON!Track-taggar i Trackunits globala Bluetooth-nätverk men också adresserat en av byggbranschens största utmaningar: förlorad produktivitet på grund av dålig koll på verktyg och utrustning. Genom denna integration kan Hilti erbjuda sina kunder ökad transparens och kontroll över sina ON!Track-registrerade verktyg, vilket innebär ett betydande framsteg för produktivitet och effektivitet ute på arbetsplatserna.

Hiltis nya lösning, med stöd av Trackunits teknik, gör att byggföretag kan distansövervaka sina inventeringar i realtid. Dessutom kan varje inventarie, från det minsta handverktyget till den största grävmaskinen, hanteras på ON!Track-plattformen.

Partnerskapet mellan Trackunit och Hilti visar kraften i ett innovativt partnerskap. Genom sitt samarbete har företagen lyckats överbrygga klyftan mellan fysiska verktyg och digitala inventariehanteringssystem, vilket ger kunden en omfattande och sömlös utrustningshantering. Båda företagen kommer att fortsätta satsa på kontinuerlig utveckling och lösningar som sätter kunden i centrum.

Partnerskapet mellan Trackunit och Hilti visar kraften i ett innovativt partnerskap. Genom sitt samarbete har företagen lyckats överbrygga klyftan mellan fysiska verktyg, ett digitalt inventariehanteringssystem och ett stort nätverk för att fånga upp signaler från smarta taggar, vilket ger kunden en omfattande och sömlös utrustningshantering. Båda företagen kommer att fortsätta satsa på kontinuerlig utveckling och lösningar som sätter kunden i centrum.

HILTI LANSERAR HIT CT-100

miljöanpassad injekteringsmassa

Hilti, ledande inom tillförlitliga lösningar för byggbranschen, lanserar sin senaste innovation HIT-CT 100. Den nya injekteringsmassan har en bred profil och passar därför till infästningar i betong vid alla typer av projekt; nybyggnation eller renovering av kommersiella fastigheter, bostäder, offentliga fastigheter och anläggningsprojekt.

HIT-CT 100 klarar EUs högt ställda krav på kemiskt innehåll och kräver därför ingen kemisk utbildning eller medicinska kontroller för utföraren, har inga faropiktogram och kan sorteras som vanligt hushållsavfall.

HIT-CT 100 uppnår dagens bästa bedömning av injekteringsmassor i flertalet miljödatabaser: Basta i Basta, B i SundaHus, Accepterad i Bygghandboken och den är listad i husproduktportalen och kan användas i Svanenmärkt byggande. Produkten uppnår dessutom Guld i Miljöbyggnads indikator 13 och 14 (ver. 3.0 / 3.1 / 3.2).

"Vi är enormt glada att återigen kunna lansera en produkt som möter de högt ställda miljökraven på den svenska marknaden. Eftersom HIT-CT 100 passar till många olika

montage är vi säkra på att detta kommer bli en ny kundfavorit", kommenterar Sofia Blidberg, Sustainability Manager på Hilti.

Produktutvecklingen har pågått i nära samarbete mellan Hiltis globala utvecklingsavdelning för kemiska infästningar och den svenska marknaden. En viktig aspekt i utvecklingsskedet var att kunna kombinera krav på kemiskt innehåll med tekniska krav på lastvärden och användningsområden. HIT-CT 100 klarar M8 till M24 i sprucken betong med montagedjup från 60 till 480 mm och ett ETA godkännande för dimensionering enligt EN 1992-4 beräknas till februari 2024. Detta följs upp med ett ETA för armeringsskarvning enligt EN 1992-1-1 i maj 2024.

"Genom våra svenska kunders stora fokus på ett hållbart byggande är vår marknad en viktig källa till fakta och inspiration när det kommer till produktutveckling av miljöanpassade produkter och samarbete i hållbarhetsfrågor", kommenterar Rickard Bergeryd, Codes & Approvals Manager på Hilti.

HIT-CT 100 är uppföljaren till HIT-CT 1. HIT-CT 1 kommer finnas tillgänglig under en begränsad övergångsperiod.



DURI

Renovera altanen utan rengöring och kemikalier!
Snabbt, enkelt & effektivt.

Altanslip Blitz

Effektiv och enkel rengöring och renovering av träaltaner!

Många har idag träaltaner som måste underhållas. De flesta använder högtryckstvättar eller kemiska medel för att utföra arbetet. Detta innebär dock lång tid för materialet att torka innan du applicerar vald ytbehandling. Genom noggrann forskning och innovation har man nu tagit fram en metod för att utföra samma arbete med en och samma utrustning.

Innovativa maskiner med specialdesignade patenterade borstar med vågsknitt gör att altanen kan rengöras och slipas samtidigt, utan vatten och kemikalier. Smuts, alger och mögel tas bort ordentligt samtidigt som ytan slipas. Altanen kan därefter behandlas direkt efter rengöring.

Maskinen Blitz används på de stora ytorna och Randy, den handhållna maskinen, används för kanter.

Teknisk data BLITZ

Spänning	230 V	Arbetsyta	180 mm
Motor	2 200 W	Höjd	120 cm
Varvtal	1 970 rpm	Bredd	42 cm
Vikt	42 kg	Djup	55 cm

Randy Slipmaskin

Smidig och effektiv kantslip!

För att underlätta slipningen och komma åt svåråtkomliga ytor och kanter används handslipmaskinen Randy.

Teknisk data RANDY

Spänning	230 V
Motor	1 750 W
Varvtal	900-3 600 rpm
Arbetsyta	100 mm
Vikt	3,6 kg

Kolla in produktvideon!

Renovera altanen utan rengöring och kemikalier.

Scanna koden med din mobilkamera.



duri.se    @duriproffs



Paus Släpvagnskranar från Lifton



- Hög lyftkapacitet, 27-31 meter
- Låga driftskostnader
- Tystgående
- Lätt att använda
- Service & användarvänlig
- Radiostyrd
- Enkel förflyttning och etablering i trånga utrymmen
- Mobil
- Stort urval av tillbehör
- Oftast ett smartare val än en lastbilskran
- Förmånlig finansiering och leasing erbjuds
- Perfekt för uthyrning

Kontakta Lifton för mer information!

Lifton

Lifton AB
Rågmärsgatan 5
781 74 Borlänge

Växel 010-263 70 20
www.lifton.se

Jonas Gavelin
Direkt 010-263 70 25
jonas@lifton.se

Rickard Lindberg
Direkt 010-263 70 21
rickard@lifton.se

PAUS

...the people who care

MATEK

Diamantverktyg & maskiner för sten & betong

www.matek.se

UTHYRNINGSSYSTEM från MCS

Era kunder vill ha

- * Snabba svar
- * Stort urval
- * Lovad leverans
- * Toppkvalitet

Nöjda kunder = Lönsam uthyrning

Kontakta oss på:
08-578 770 93
info@mcs-software.se

www.mcs-software.se

KVALITETSMOTORER FÖR ALLA TILLFÄLLEN



ISUZU



Kawasaki

Engines

SWEDMOTOR

www.swedmotor.se



WIRTGEN GROUP

Försäljning 0472 - 100 91

Service 0472 - 162 48

Reservdelar 0472 - 139 39

www.wirtgen-group.com/sweden

LIFTEXPERTEN

Experten på liftar från Genie och Leguan

- Reservdelar • Nya & Begagnade Liftar
- Service & Reparationer

Göteborg • 031-20 20 05

Stockholm • 08-721 70 05

www.liftexperten.se



Kranlyft AB: Telefon: 031-80 70 00



031-25 10 55
www.bbm.se



www.thovo.se

Vi är specialiserade på el/batteridrivna entreprenadmaskiner som skapar en bättre arbetsmiljö och ekonomi.

SÄKRA, ROBUSTA OCH EFFEKTIVA FÖR ERA ARBETEN

Telefon: +46 725 64 2012 • E-post: info@thovo.se

INSTANT ZIP-UP

VI UTRUSTAR BYGGET

Stockholm 08-97 04 80 • Göteborg 031-23 07 20
www.zipup.se



HUSQVARNA DE-LINE

FÖR EN BÄTTRE & SÄKRARE ARBETSMILJÖ

HANTERA DAMM MED FÖRTROENDE

Damm är fiende på alla byggarbetsplatser. Det kan skada användaren, det kan orsaka problem med utrustningen och det kan ha en negativ effekt på arbeteffektiviteten. Efter år av utveckling är vi stolta över att presentera vårt sortiment av stoftavskiljare. Vare sig du slipar, kapar, borrar, dammsuger eller utför annat arbete – Gör dem till en del av ditt system och din arbetsdag och få högre produktivitet och en hälsosammare arbetsmiljö.

OBS! NYHET!

DE-FAMILJEN VÄNTAR TILLÖKNING!

I början av 2024 får DE-familjen en ny familjemedlem. Vi säger välkommen till DE-130 H. Håll utkik framöver för mer information!



Vill du veta mer?
Skanna QR-koden!

BASELIGHT

ETT SMARTARE BYGGLJUS

Kraftfullt byggljus
Flexibel(Inne/Ute)
Inget underhåll
Lätt att transportera
Energieffektiv



45-95000 Lumen

Vikt 33-47 Kg

Höjd 4.4m

Skyddsklass IP65

3 års mekanisk garanti

10 års garanti på LED



Kontaktinformation

Prime Design Sweden AB
sales@prime-design.se
www.baselight.se
0705-577095

PRIME
DESIGN SWEDEN AB